



ສາທາລະນະລັດ ປະຊາທິປະໄຕ ປະຊາຊົນລາວ
ສັນຕິພາບ ເອກະລາດ ປະຊາທິປະໄຕ ເອກະພາບ ວັດທະນະຖາວອນ

ກະຊວງການເງິນ

ເລກທີ 0477 /ກງ
ນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ, ວັນທີ 13 ກຸມພາ 2019

ຄໍາແນະນຳ
ກ່ຽວກັບການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ
ກົດໝາຍວ່າດ້ວຍ ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ

- ອີງຕາມ ກົດໝາຍວ່າດ້ວຍ ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ສະບັບເລກທີ 30/ສພຊ, ລົງວັນທີ 2 ພະຈິກ 2017;
- ອີງຕາມ ດໍາລັດວ່າດ້ວຍ ການຈັດຕັ້ງ ແລະ ການເຄື່ອນໄຫວຂອງກະຊວງການເງິນ ສະບັບເລກທີ 144/ນຍ, ລົງວັນທີ 8 ພຶດສະພາ 2017.

ຮອງນາຍົກລັດຖະມົນຕີ, ລັດຖະມົນຕີກະຊວງການເງິນ ອອກຄໍາແນະນຳ:

I. ຈຸດປະສົງ

ຄໍາແນະນຳສະບັບນີ້ ຜັນຂະຫຍາຍ ແລະ ແນະນຳການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ ເນື້ອໃນບາງມາດຕາຂອງກົດໝາຍວ່າດ້ວຍ ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ສະບັບເລກທີ 30/ສພຊ, ລົງວັນທີ 2 ພະຈິກ 2017 ເປັນຕົ້ນ ຂອບເຂດການນຳໃຊ້ ກົດໝາຍ, ການສ້າງແຜນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ, ວົງເງິນການປະມຸນ ແລະ ໄລຍະເວລາການປະກາດການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດ ຈ້າງທີ່ປຶກສາ, ຂັ້ນຕອນ ແລະ ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ ໃນແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ, ຄະນະກຳມະການປະມຸນ , ການປະເມີນການປະມຸນ, ການຄ້າປະກັນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແລະ ເນື້ອໃນອື່ນ ຂອງກົດໝາຍດັ່ງກ່າວ ໃຫ້ມີຄວາມ ລະອຽດ ແລະ ຈະແຈ້ງຂຶ້ນຕື່ມ ແນໃສ່ເຮັດໃຫ້ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດກົດໝາຍໃຫ້ຖືກຕ້ອງ, ມີປະສິດທິພາບ, ມີປະສິດທິ ຜົນ ແລະ ມີຄວາມເປັນເອກະພາບໃນຂອບເຂດທົ່ວປະເທດ.

II. ແນະນຳການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດເນື້ອໃນບາງມາດຕາຂອງກົດໝາຍ

1. ມາດຕາ 6 ຂອບເຂດການນຳໃຊ້ກົດໝາຍ ວັກ 2 ກົດໝາຍສະບັບນີ້ ບໍ່ນຳໃຊ້ໃນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ທີ່ພົວພັນໂດຍ ກົງກັບຄວາມໝັ້ນຄົງ ແລະ ຄວາມປອດໄພຂອງຊາດ. ສຳລັບການຈັດຊື້ ສິນຄ້າ, ວັດຖຸປະກອນ ແລະ ພາຫະນະ ທີ່ຮັບ ໃຊ້ວຽກບໍລິຫານປົກກະຕິ, ວຽກກໍ່ສ້າງ, ສ້ອມແປງອາຄານ, ສຳນັກງານ, ຫ້ອງການ, ເຮືອນພັກ, ໂຮງຮຽນ ແລະ ໂຮງໝໍ ທີ່ຂຶ້ນກັບຂະແໜງການປ້ອງກັນຊາດ ແລະ ປ້ອງກັນຄວາມສະຫງົບນັ້ນ ຕ້ອງປະຕິບັດຕາມກົດໝາຍວ່າດ້ວຍ ການຈັດຊື້- ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ສະບັບເລກທີ 30/ສພຊ, ລົງວັນທີ 2 ພະຈິກ 2017 ແລະ ຄໍາແນະນຳສະບັບນີ້ຢ່າງເຂັ້ມງວດ.

2. ມາດຕາ 7 ການຮ່ວມມືສາກົນ ແມ່ນການສົ່ງເສີມ ການພົວພັນຮ່ວມມືກັບ ຕ່າງປະເທດ, ພາກພື້ນ ແລະ ສາກົນ ກ່ຽວກັບວຽກງານຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ດ້ວຍການແລກປ່ຽນບົດຮຽນ, ຂໍ້ມູນ ຂ່າວສານ, ເຕັກໂນໂລຊີ, ການ

ຝຶກອົບຮົມ, ການຍົກລະດັບທາງດ້ານວິຊາການ, ປະຕິບັດ ສົນທິສັນຍາ ແລະ ສັນຍາສາກົນ ທີ່ ສປປ ລາວ ເປັນພາຄີ. ໃນ ກໍລະນີ ການປະຕິບັດ ສົນທິສັນຍາ ແລະ ສັນຍາສາກົນ, ສັນຍາລະຫວ່າງລັດຖະບານ ແລະ ຜູ້ໃຫ້ທຶນ ຫຼື ຕົວແທນອົງການ ຜູ້ໃຫ້ທຶນໃດໜຶ່ງ ທີ່ໄດ້ກຳນົດລະບຽບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງສະເພາະນັ້ນ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມລະບຽບການດັ່ງກ່າວ. ໃນກໍລະນີ ສົນທິສັນຍາ ແລະ ສັນຍາສາກົນໃດໜຶ່ງທີ່ ສປປ ລາວ ເປັນພາຄີ ຫາກບໍ່ໄດ້ກຳນົດລະບຽບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງສະເພາະ ໃຫ້ ປະຕິບັດຕາມກົດໝາຍ ແລະ ຄຳແນະນຳ ກ່ຽວກັບການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດກົດໝາຍສະບັບນີ້.

3. ມາດຕາ 17 ວົງເງິນໃນການປະມຸນ ແມ່ນ ມູນຄ່າຄາດຄະເນແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຊື້ ລວມທັງ ຄ່າພາສີ, ອາກອນ ແລະ ຄ່າທຳນຽມຕ່າງໆ ມີ ດັ່ງນີ້:

3.1. ວົງເງິນໃນການປະມຸນ ແລະ ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ

ລຳດັບ	ຮູບແບບການຈັດຊື້ດ້ວຍທຶນຂອງລັດ	ວົງເງິນ (ກີບ)
I. ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານ		
1	ການປະມຸນເປີດກວ້າງ	ເທົ່າກັບ ຫຼື ຫຼາຍກວ່າ ຫ້າຮ້ອຍລ້ານກີບຂຶ້ນໄປ
2	ການປະມຸນວົງແຄບ	ຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນຂໍ້ 4.2.2 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້
3	ການປະມຸນດ້ວຍການສົມທຽບລາຄາ	ໜ້ອຍກວ່າຫ້າຮ້ອຍລ້ານກີບລົງມາ
4	ການຈັດຊື້ໂດຍກົງ	ເທົ່າກັບ ຫຼື ໜ້ອຍກວ່າຫ້າລ້ານກີບລົງມາທີ່ນຳໃຊ້ສະເພາະວຽກບໍລິຫານປົກກະຕິປະຈຳວັນ ຫຼື ວົງເງິນຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນຂໍ້ 4.2.4 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້
II. ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ		
1	ການປະມຸນເປີດກວ້າງ	ເທົ່າກັບ ຫຼື ຫຼາຍກວ່າສອງຮ້ອຍລ້ານກີບຂຶ້ນໄປ
2	ການປະມຸນວົງແຄບ	ຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ໄດ້ກຳນົດທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນຂໍ້ 4.2.2 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້
3	ການປະມຸນດ້ວຍການສົມທຽບລາຄາ	ໜ້ອຍກວ່າສອງຮ້ອຍລ້ານກີບລົງມາ
4	ການຈັດຊື້ໂດຍກົງ	ເທົ່າກັບ ຫຼື ໜ້ອຍກວ່າຫ້າລ້ານກີບລົງມາທີ່ນຳໃຊ້ສະເພາະວຽກບໍລິຫານປົກກະຕິປະຈຳວັນ ຫຼື ຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນ ຂໍ້ 2.2.4 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້
III. ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ		
1	ການຈັດຈ້າງທັງຄຸນນະພາບ ແລະ ລາຄາ	ເທົ່າກັບ ຫຼື ຫຼາຍກວ່າໜຶ່ງຕື້ກີບຂຶ້ນໄປ
2	ການຈັດຈ້າງສະເພາະຄຸນນະພາບການ	ໜ້ອຍກວ່າໜຶ່ງຕື້ກີບລົງມາ

3.2. ການທົບທວນວົງເງິນໃນການປະມຸນທົບທວນວົງເງິນໃນການປະມຸນ ແມ່ນດຳເນີນໃນ ທຸກໆ 2 ປີ ໂດຍ ກະຊວງການເງິນ. ໃນກໍລະນີ ດັດສະນີສິນຄ້າ ຫາກເພີ່ມຂຶ້ນຫຼາຍກວ່າ ຊາວຫ້າສ່ວຍຮ້ອຍ (25%) ທຽບໃສ່ປີຜ່ານມາ ກະຊວງການເງິນ ອາດຈະໄດ້ດັດແກ້ວົງເງິນໃນການປະມຸນ ເພື່ອໃຫ້ສອດຄ່ອງກັບສະພາບການຂະຫຍາຍຕົວຂອງເສດຖະກິດ-ສັງຄົມ ໃນແຕ່ລະໄລຍະ.

3.3. ຄິດໄລ່ວົງເງິນໃນການປະມຸນ ມີ ດັ່ງນີ້:

3.3.1. ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ໃຫ້ເອົາມູນຄ່າຂອງວຽກການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ຄ່າວິສາວະກຳທັງໝົດລວມເຂົ້າກັນ ເພື່ອໃຫ້ບັນລຸເປົ້າໝາຍທາງເສດຖະກິດ ແລະ ເຕັກນິກ;

3.3.2. ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ທີ່ໃຊ້ເວລາໄລຍະຍາວໃນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ ແລະ ມີຫຼາຍສັນຍາ ກັບ ຜູ້ສະໜອງດຽວ ຫຼື ຫຼາຍຜູ້ສະໜອງ, ຊຶ່ງສັນຍາດັ່ງກ່າວ ສາມາດຕໍ່ເວລາໄດ້ນັ້ນ ໃຫ້ເອົາມູນຄ່າລວມຂອງສັນຍາພຸດດຽວກັນທີ່ຈະປະມຸນພາຍໃນ 1 ປີ ເລີ່ມຈາກການປະມຸນຄັ້ງທຳອິດ ຫຼື ມູນຄ່າຕາມສັນຍາທັງໝົດທີ່ມີກຳນົດເວລາເກີນກວ່າ 1 ປີ.

3.4. ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອາດຈະແຍກໜ້າວຽກອອກເປັນຫຼາຍ ຊຸດ (Package) ຫຼື ພຸດ (Lots) ຕາມຄຸນສົມບັດ ຫຼື ຄວາມສາມາດຂອງຜູ້ປະມຸນ, ຊຶ່ງມູນຄ່າຂອງແຕ່ລະ ຊຸດ ຫຼື ພຸດ ຕ້ອງເອົາລວມເຂົ້າກັນເປັນວົງເງິນການປະມຸນລວມ ແລ້ວໃຫ້ຖືເອົາວົງເງິນການປະມຸນລວມດັ່ງກ່າວ ເປັນພື້ນຖານໃນການກຳນົດຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ. ການແບ່ງການປະມຸນອອກເປັນ ຊຸດ ຫຼື ພຸດ ເປັນທາງເລືອກໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ສະເໜີປະມຸນໄດ້ທັງໝົດ ຫຼື ບາງຊຸດ ຫຼື ພຸດ ຕາມຄວາມສາມາດຂອງຜູ້ປະມຸນ, ບໍ່ໃຫ້ແຍກການປະມຸນອອກເປັນຊຸດ ຫຼື ພຸດ ເພື່ອຫຼີກລ້ຽງການປະຕິບັດຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງໃດໜຶ່ງ.

ສັນຍາກໍ່ສ້າງ ແລະ ສັນຍາສະໜອງສິນຄ້າ ຫ້າມຄິດໄລ່ແຍກເປັນສັນຍາຍ່ອຍອີກ ເພື່ອຫຼຸດມູນຄ່າຂອງສັນຍາໃຫ້ຕໍ່າກວ່າວົງເງິນໃນການປະມຸນ.

4. ມາດຕາ 18 ຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ວັກ 3 ຂັ້ນຕອນ ແລະ ວິທີການ ຈັດຕັ້ງປະຕິບັດແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຊື້ດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ລວມທັງຂັ້ນຕອນຈັດຕັ້ງປະຕິບັດແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາຕາມທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນມາດຕາ 23 ຂອງກົດໝາຍ ມີ ດັ່ງນີ້:

4.1. ຂັ້ນຕອນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການປະມຸນ ແລະ ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ

4.1.1. ການສ້າງແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ

4.1.1.1. ການສ້າງແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ປະຈຳປີ

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງສ້າງແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ປະຈຳປີ ໂດຍໃຫ້ແຍກເປັນແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງສະເພາະ ແລະ ຄັດຕິດມາພ້ອມກັບແຜນງົບປະມານປະຈຳປີຂອງຕົນ, ຊຶ່ງແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງໄດ້ສັງລວມເອົາລາຍການທີ່ຈະຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເຂົ້າເປັນແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໂດຍ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງປະຕິບັດ ດັ່ງນີ້:

- ສັງລວມຄວາມຕ້ອງການທີ່ຈະຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງຂອງພາກສ່ວນທີ່ຂຶ້ນກັບຕົນ ເພື່ອແຍກເປັນລາຍການທີ່ຄ້າຍຄືກັນ ຫຼື ແຕກຕ່າງກັນ.

- ຄາດຄະເນງົບປະມານ ໃຫ້ພຽງພໍ ແລະ ຄ່າໃຊ້ຈ່າຍອື່ນ ເປັນຕົ້ນ ຄ່າໂຄສະນາ ແລະ ປະກາດການປະມຸນ;

- ຕົວເລກຄາດຄະເນ ຕ້ອງຢູ່ໃນແຜນງົບປະມານປະຈຳປີທີ່ໄດ້ຮັບຮອງ.

4.1.1.2. ແຜນລະອຽດໃນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງສ້າງແຜນລະອຽດໃນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ພາຍຫຼັງທີ່ສະພາແຫ່ງຊາດໄດ້ຮັບຮອງເອົາແຜນງົບປະມານແຫ່ງລັດປະຈຳປີ ໂດຍອີງສະພາບຂອງຕະຫຼາດ ແລະ ຂີດຄວາມສາມາດຂອງ ຜູ້

ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ກ່ຽວກັບ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ດັ່ງນີ້:

- ລາຍການລະອຽດ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ທີ່ຕ້ອງການ;

- ກຳນົດຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ, ຄາດຄະເນເວລາທີ່ຈະດຳເນີນການປະມຸນ, ເວລາ ສິ່ງມອບ, ຈັດຕັ້ງປະຕິບັດສັນຍາ ຫຼື ສຳເລັດ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ;

- ລວມລາຍການທີ່ສາມາດລວມເຂົ້າກັນໄດ້ ເພື່ອຈັດຊື້ເປັນສັນຍາດຽວກັນ;

- ກຳນົດມາດຕະຖານທາງດ້ານເຕັກນິກ (Technical Specifications) ແລະ/ຫຼື ກຳນົດລາຍການໜ້າວຽກ (Terms of Reference) ທີ່ຈະຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕາມກອບຂອງສັນຍາ;

- ການຄາດຄະເນມູນຄ່າຂອງແຕ່ລະ ສັນຍາ ຕາມສາລະບານງົບປະມານ;

- ລາຍການອື່ນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ.

ແຜນຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງປະຈຳປີ ແລະ ແຜນລະອຽດໃນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ຕ້ອງໄດ້ສັງລວມ ແລະ ລາຍງານ ໃຫ້ຂະແໜງການການເງິນ ເພື່ອສັງລວມລາຍງານລັດຖະບານ.

4.1.2. ການສ້າງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ

ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງໄດ້ກຳນົດໃຫ້ຈະແຈ້ງ ກ່ຽວກັບຂໍ້ມູນທີ່ຈຳເປັນເພື່ອໃຫ້ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ສາມາດກະກຽມເອກະສານໃຫ້ຖືກຕ້ອງ ແລະ ຄົບຖ້ວນ ແລະ ເປັນບ່ອນອີງໃຫ້ແກ່ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ໃນການຕັດສິນໃຈເຂົ້າຮ່ວມການປະມຸນ ຫຼື ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ໂດຍເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງໃຊ້ຂໍ້ຄວາມຊັດເຈນ ແລະ ເຂົ້າໃຈງ່າຍ, ຊຶ່ງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ປະກອບ ມີ ດັ່ງນີ້:

4.1.2.1. ເອກະສານການປະມຸນ:

- ໜັງສືແຈ້ງເຊີນ;
- ຄຳແນະນຳ;
- ຫຼັກການໃນການປະເມີນ,
- ສັນຍາ;
- ແບບພິມ;
- ລາຍການ ແລະ ລາຄາ;
- ມາດຕະຖານເຕັກນິກ;
- ກຳນົດເວລາສິ່ງມອບ ຫຼື ສຳເລັດວຽກ;
- ເງື່ອນໄຂທີ່ວໄປ ແລະ ເງື່ອນໄຂສະເພາະຂອງສັນຍາ;
- ເອກະສານອື່ນ.

4.1.2.2. ເອກະສານການສະເໜີ:

- ໜັງສືແຈ້ງເຊີນ;

- ຄຳແນະນຳ,
- ຫຼັກການໃນການປະເມີນ;
- ສັນຍາ;
- ການກຳນົດໜ້າວຽກ;
- ເງື່ອນໄຂທົ່ວໄປ ແລະ ເງື່ອນໄຂສະເພາະຂອງສັນຍາ;
- ເອກະສານອື່ນ.

ການກຳນົດເວລາໃນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ໃຫ້ກຳນົດຂອບເຂດເວລາຂອງແຕ່ລະຂັ້ນຕອນ ໃນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ແລະ ຕ້ອງກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ, ຊຶ່ງເວລາດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງກວມເອົາເວລາການປະກອບເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ, ການປະເມີນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ, ການຮັບຮອງເອົາ ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ, ການເຈລະຈາ ແລະ ເຊັນສັນຍາ. ຖ້າວ່າ ການດຳເນີນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຊັກຊ້າ ຍ້ອນເຫດຜົນໃດໜຶ່ງ ທີ່ເຮັດໃຫ້ບໍ່ສຳເລັດຕາມກຳນົດເວລາ ຕ້ອງມີການຕໍ່ເວລາການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ, ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງແຈ້ງການເປັນລາຍລັກອັກສອນຫາຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທັງໝົດຊາບ ກ່ອນໝົດເວລາ ການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ທີ່ມີຜົນນຳໃຊ້ໄດ້, ຊຶ່ງການຕໍ່ເວລາດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງສັ້ນກວ່າເວລາທີ່ໄດ້ກຳນົດໃນຄັ້ງທຳອິດ ແລະ ໃຫ້ຕໍ່ໄດ້ຄັ້ງດຽວ.

4.1.3. ການປະກາດ ການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງນຳເອົາໜັງສືແຈ້ງເຊັນ ປະກາດຜ່ານສົມວນຊືນ, ເວບໄຊ ຫຼື ຜ່ານລະບົບເອເລັກໂຕຣນິກ, ຊຶ່ງປະກອບດ້ວຍເນື້ອໃນ ດັ່ງນີ້:

4.1.3.1. ການປະມຸນ

- ຊື່ ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ;
- ອະທິບາຍຫຍໍ້ກ່ຽວກ່ຽວກັບການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ;
- ສະຖານທີ່ຂາຍ ແລະ ຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ, ລາຍລະອຽດຂອງການສອບຖາມພົວພັນກ່ຽວກັບການຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ;
- ການຄ້າປະກັນການປະມຸນ;
- ລາຄາເອກະສານ ແລະ ຂັ້ນຕອນຕ່າງໆທີ່ຕ້ອງການ;
- ກຳນົດວັນສຸດທ້າຍ ຂອງການສົ່ງເອກະສານການປະມຸນ.

4.1.3.2. ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ

- ຊື່ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ;
- ອະທິບາຍຫຍໍ້ກ່ຽວກ່ຽວກັບການ ບໍລິການທີ່ປຶກສາ;
- ເງື່ອນໄຂ ຫຼື ຄຸນຈຸດທີ່ຕ້ອງການສຳລັບທີ່ປຶກສາ

- ສະຖານທີ່ສອບຖາມພົວພັນຂໍລາຍລະອຽດເພີ່ມເຕີມ;
- ກຳນົດວັນສຸດທ້າຍ ແລະ ທີ່ຢູ່ຂອງການສົ່ງເອກະສານການສະເໜີ.

ໄລຍະເວລາໃນການປະກາດການປະມຸນ ແລະ ຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ໃຫ້ປະຕິບັດ ດັ່ງນີ້:

ລຳດັບ	ຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ	ເວລາ (ວັນ)
I.	ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ	
1	ການປະມຸນເປີດກວ້າງ	ຢ່າງໜ້ອຍ 35 ວັນ
2	ການປະມຸນວົງແຄບ	ຢ່າງໜ້ອຍ 30 ວັນ
3	ການປະມຸນດ້ວຍການສົມທົບລາຄາ	ຢ່າງໜ້ອຍ 15 ວັນ
4	ການຈັດຊື້ໂດຍກົງ	-
II.	ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ	
1	ການຈັດຈ້າງທັງຄຸນນະພາບ ແລະ ລາຄາ, ການຈັດຈ້າງສະເພາະຄຸນນະພາບ, ການຈັດຈ້າງຕາມງົບປະມານຕົວຈິງ, ການຈັດຈ້າງຕາມມູນຄ່າຕໍ່າສຸດ	
	- ຂັ້ນຕອນຄັດຈ້ອນ	ຢ່າງໜ້ອຍ 15 ວັນ
	- ຂັ້ນຕອນປະກອບເອກະສານການສະເໜີ	ຢ່າງໜ້ອຍ 30 ວັນ
2	ການຈັດຈ້າງຕາມຄຸນວຸດທິ	
	- ຂັ້ນຕອນສະເໜີເຈດຈຳນົງ	ຢ່າງໜ້ອຍ 20 ວັນ
	- ຂັ້ນຕອນປະກອບເອກະສານການສະເໜີ	ຢ່າງໜ້ອຍ 30 ວັນ
3	ການຈັດຈ້າງຈາກແຫຼ່ງດຽວ	-

ໝາຍເຫດ: ວັນ ໝາຍເຖິງວັນຕາມປີປະຕິທິນ

4.1.4. ການນຳໃຊ້ ແລະ ຂາຍເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງນຳໃຊ້ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະ ເໜີ ແຕ່ລະຮູບແບບ ທີ່ປະກາດໃຊ້ໃນແຕ່ລະໄລຍະ.

ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ທີ່ກະກຽມໂດຍ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອະນຸຍາດໃຫ້ມີການຂາຍໄດ້ ຫຼື ແຈກຢາຍໃຫ້ລ້າ ເພື່ອນຳໃຊ້ເປັນຄ່າໃຊ້ຈ່າຍບໍລິຫານໃນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ.

ຄ່າເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງຄິດໄລ່ໃຫ້ສົມເຫດສົມຜົນ ຕາມການຄາດຄະເນການນຳໃຊ້ຕົວຈິງໃນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ເຊັ່ນ ການພິມ, ການນຳສົ່ງເອກະສານ, ການປະກາດ ແລະ ການໃຊ້ຈ່າຍອື່ນ.

4.1.5. ກອງປະຊຸມກ່ອນການຍື່ນ ເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງພິຈາລະນາກ່ຽວກັບການຈັດກອງປະຊຸມ ກ່ອນການຍື່ນ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ໂດຍອີງຕາມການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ. ໃນ

ກໍລະນີ ບໍ່ໄດ້ກຳນົດກ່ຽວກັບການຈັດກອງປະຊຸມກ່ອນການຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຖ້າວ່າ ມີການສະເໜີໃຫ້ຈັດກອງປະຊຸມ ຫຼື ມີການສະເໜີຂໍຄວາມກະຈ່າງແຈ້ງຈາກຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ແລະ ມີ ຄວາມຈຳເປັນຕ້ອງໄດ້ຈັດກອງປະຊຸມນີ້ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງໄດ້ກຳນົດເວລາໃຫ້ເໝາະສົມ ເພື່ອ ໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ສາມາດເຂົ້າຮ່ວມນຳໄດ້, ຊຶ່ງກອງປະຊຸມດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງຈັດພາຍໃນ 10 ວັນ ກ່ອນ ວັນສຸດທ້າຍ ຂອງກຳນົດເວລາຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ.

4.1.6. ການຍື່ນເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ

ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຕ້ອງຮັບປະກັນວ່າ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຂອງຕົນ ຕ້ອງສົ່ງຮອດ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກ່ອນວັນ ແລະ ເວລາປິດຮັບ ຕາມຂໍ້ມູນສຳລັບການປະມຸນ ທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ.

ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງສົ່ງໂດຍກົງດ້ວຍຕົນເອງ ຫຼື ສົ່ງຜ່ານທາງໄປສະນີ ໂດຍໃສ່ຊອງປິດ ແລະ ຂຽນໝາຍໃສ່ທາງນອກຊອງເອກະສານ ຕາມທີ່ກຳນົດໄວ້ຢູ່ໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ.

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງບັນທຶກ ວັນ ແລະ ເວລາ ໃນການຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ໂດຍເອກະສານໃດທີ່ໄດ້ສົ່ງຊ້າກວ່າເວລາທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານ ການສະເໜີ ຈະຖືກປະຕິເສດ ແລະ ສົ່ງຄື່ນໃນທັນທີ, ໂດຍບໍ່ເປີດຊອງເອກະສານດັ່ງກ່າວ ພ້ອມທັງຈະອອກໜັງສືຢັ້ງຢືນ ວັນ ແລະ ເວລາທີ່ໄດ້ຮັບເອກະສານ ແລະ ຕ້ອງເຊັນໂດຍຜູ້ທີ່ມາຍື່ນເອກະສານ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ.

4.1.7. ສະຖານທີ່ການຮັບເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ

ການຮັບເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງເປັນສະຖານທີ່ດຽວທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນ ໜັງສືແຈ້ງເຊັນ. ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງແຕ່ງຕັ້ງພະນັກງານ ເພື່ອຮັບຜິດຊອບການຮັບເອກະສານການ ປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຈົນຮອດວັນປິດການຮັບ ແລະ ໝົດເວລາຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານ ການສະເໜີ.

ໃນກໍລະນີ ມີການປ່ຽນແປງສະຖານທີ່ ແລະ ທີ່ຢູ່ ຂອງການຮັບເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານ ການສະເໜີນັ້ນ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງແຈ້ງໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ໄດ້ຊື້ເອກະສານ ການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຊາບໂດຍກົງ ກ່ອນວັນ ແລະ ເວລາ ປິດຮັບເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານ ການສະເໜີ ແລະ ຕ້ອງພິມເຜີຍແຜ່ເປັນແຈ້ງການສະບັບດັດແກ້ໃໝ່ ຜ່ານສົມວນຊົນທີ່ໄດ້ລົງແຈ້ງການສະບັບທຳອິດ.

ໃນກໍລະນີ ຊອງເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີ ທີ່ມີການຈົກ ຫຼື ເປີດກ່ອນວັນທີ ແລະ ເວລາຮັບເອກະສານ ຕ້ອງບັນທຶກສະພາບຕົວຈິງຂອງເອກະສານນັ້ນໄວ້ ເພື່ອເປັນຫຼັກຖານ. ຖ້າເອກະສານການສະ ເໜີ ທີ່ ມີການຈົກ ຫຼື ເປີດກ່ອນ ຫາກເປັນບົດສະເໜີດ້ານການເງິນ ແມ່ນຕ້ອງຖືກສົ່ງຄື່ນໃຫ້ເຈົ້າຂອງທັນທີ.

4.1.8. ການເປີດຊອງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີ

ທຸກຊອງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີ ຈະໄດ້ເປີດຊອງໜ້າ ຄະນະກຳມະການ ປະມຸນ ແລະ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຫຼື ຜູ້ທີ່ຖືກມອບໝາຍ ໃນເວລາ ແລະ ສະຖານທີ່ ທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນໜັງ ສືແຈ້ງເຊັນ, ຊຶ່ງເປັນເວລາເປີດຮັບ ແລະ ເປັນວັນສຸດທ້າຍຂອງການຮັບຊອງເອກະສານດັ່ງກ່າວ.

ການເປີດຊອງເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງອ່ານອອກສຽງ ແລະ ບັນທຶກແຕ່ລະຊອງເອກະສານດັ່ງກ່າວ ໂດຍຊ່ອງໜ້າຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຫຼື ຜູ້ທີ່ຖືກມອບສິດຈາກຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ຖືກມອບສິດທີ່ເຂົ້າຮ່ວມ ໂດຍຕ້ອງລົງລາຍເຊັນ ໃນໃບລົງທະບຽນ ແລະ ບົດບັນທຶກ ເພື່ອຢືນຢັນການຮັບຊາບ ແລະ ເຂົ້າຮ່ວມ, ຊຶ່ງໃນວັນເປີດຊອງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີ ຈະບໍ່ມີການປະຕິເສດຊອງເອກະສານດັ່ງກ່າວ.

ການລົງທະບຽນໃນການເຂົ້າຮ່ວມການເປີດຊອງ ຕ້ອງໄດ້ແຍກຕ່າງຫາກລະຫວ່າງ ຄະນະກຳມະການ ແລະ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ. ພ້ອມນັ້ນ ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ຕ້ອງໄດ້ກະກຽມ ຮ່າງບົດບັນທຶກການເປີດຊອງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ.

ໃນກໍລະນີ ນຳໃຊ້ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການປະມຸນແບບຂັ້ນຕອນດຽວຊອງດຽວນັ້ນ ໃຫ້ເປີດ ແລະ ອ່ານລາຄາໄດ້.

ໃນກໍລະນີ ນຳໃຊ້ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການປະມຸນແບບຂັ້ນຕອນດຽວສອງຊອງນັ້ນ ໃຫ້ເປີດແຕ່ຊອງເອກະສານສະເໜີທາງດ້ານຄຸນຈຸດທິ ແລະ ເຕັກນິກ, ສ່ວນຊອງສະເໜີລາຄາ ໃຫ້ຮັກສາໄວ້ ແລະ ບໍ່ໃຫ້ເປີດ ຈົນກວ່າຈະສຳເລັດການປະເມີນທາງຄຸນຈຸດທິ ແລະ ເຕັກນິກແລ້ວ.

ສຳລັບຊອງເອກະສານ ໃຫ້ເປີດແຕ່ເອກະສານສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ໂດຍຊ່ອງໜ້າ ຄະນະກຳມະການປະມຸນເທົ່ານັ້ນ ບໍ່ໃຫ້ມີຜູ້ປະມຸນເຂົ້າຮ່ວມ. ສ່ວນຊອງສະເໜີລາຄາ ແມ່ນໃຫ້ຮັກສາໄວ້ ແລະ ບໍ່ໃຫ້ເປີດ ຈົນກວ່າຈະສຳເລັດການປະເມີນທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການແລ້ວ ແລະ ຜູ້ທີ່ຢູ່ໃນບັນຊີຄັດຈ້ອນ ຈຶ່ງຖືກເຊັນມາຮ່ວມເປີດຊອງສະເໜີລາຄາ. ຊອງສະເໜີລາຄາຂອງຜູ້ທີ່ບໍ່ຢູ່ໃນບັນຊີຄັດຈ້ອນ ຈະບໍ່ຖືກເປີດ ແລະ ຖືກສົ່ງຄືນເຈົ້າຂອງທີ່ບໍ່ຢູ່ໃນບັນຊີຄັດຈ້ອນດັ່ງກ່າວ ຫລັງຈາກສັນຍາດັ່ງກ່າວໄດ້ຖືກເຊັນແລ້ວ.

4.1.9. ການປະເມີນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ດຳເນີນດ້ວຍການປະເມີນເບື້ອງຕົ້ນ ແລະ ການປະເມີນລະອຽດ, ຊຶ່ງໄດ້ກຳນົດໄວ້ ໃນ ຂໍ້ 12 ແລະ 13 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້.

4.1.10. ການຮັກສາຄວາມລັບ

ຄະນະກຳມະການ ຕ້ອງໄດ້ຮັກສາເປັນຄວາມລັບ ກ່ຽວກັບການພິຈາລະນາ, ການປະເມີນ ແລະ ການຮັບຮອງເອົາຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ຈົນກວ່າມີການຕົກລົງຮັບຮອງເອົາຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ແລະ ໄດ້ເຊັນສັນຍາ ແລ້ວ.

4.1.11. ການຂໍຄວາມກະຈ່າງແຈ້ງ

ພາຍຫຼັງເປີດຊອງເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ຊອງເອກະສານການສະເໜີແລ້ວ ບໍ່ໃຫ້ມີການເຈລະຈາ ກັບຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ແລະ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ກໍ່ບໍ່ມີສິດຖາມຕື່ມອີກ ກ່ຽວກັບການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ນັ້ນ, ແຕ່ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ສາມາດຂໍຄວາມກະຈ່າງແຈ້ງນຳ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ໄດ້ ກ່ຽວກັບເນື້ອໃນເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ, ຊຶ່ງການດຳເນີນການ ຕ້ອງໄດ້ຂຽນເປັນລາຍລັກອັກສອນຫາ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງນັ້ນ.

4.1.12. ການຮັບຮອງເອົາຜົນການປະມຸນ ຫຼື ຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນ ຂໍ້ 16 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້.

4.1.13. ການເຊັນສັນຍາ ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນ ຂໍ້ 17 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້.

4.1.14. ການຄຸ້ມຄອງສັນຍາ ແລະ ການສຳເລັດການປະຕິບັດສັນຍາ ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນ ຂໍ້ 18 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້.

4.2. ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ

4.2.1. ການປະມຸນເປີດກວ້າງ

ການປະມຸນເປີດກວ້າງສຳລັບ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມວິທີ ດັ່ງນີ້:

4.2.1.1. ແບບຂັ້ນຕອນດຽວ ຊອງດຽວ

ແບບຂັ້ນຕອນດຽວ ຊອງດຽວ ໃຫ້ນຳໃຊ້ສຳລັບ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ທີ່ບໍ່ມີຄວາມສັບສົນ, ວຽກກໍ່ສ້າງບໍ່ຕ້ອງການເຄື່ອງມື ຫລືເຕັກໂນໂລຊີສູງ, ສິນຄ້າທົ່ວໄປມີຢູ່ໃນຕະຫຼາດ ໂດຍໃຫ້ຜູ້ປະມຸນຍື່ນເອກະສານຄວາມຕ້ອງການທັງໝົດ ລວມທັງລາຄາໃນຊອງດຽວ.

4.2.1.2. ແບບຂັ້ນຕອນດຽວ ສອງຊອງ

ແບບຂັ້ນຕອນດຽວ ສອງຊອງ ໃຫ້ນຳໃຊ້ສຳລັບ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ທີ່ມີເຕັກນິກສະເພາະ, ສິນຄ້າທົ່ວໄປທີ່ມີມາດຕະຖານເຕັກນິກສູງ ໂດຍໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ແຍກຊອງທາງດ້ານຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກ ແລະ ຊອງສະເໜີລາຄາ ຕ່າງຫາກ ພ້ອມທັງປິດແຕ່ລະຊອງ ແລ້ວໂຮມເຂົ້າກັນໃນຊອງດຽວກັນ ແລ້ວປິດຊອງ ແລະ ຍື່ນ.

ຊອງປະມຸນທີ່ຜ່ານທາງດ້ານຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກ ແມ່ນຈະໄດ້ເຊີນຜູ້ປະມຸນເຂົ້າມາເປີດຊອງສະເໜີລາຄາ ສ່ວນຊອງປະມຸນໃດ ທີ່ບໍ່ຜ່ານທາງດ້ານຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກ ແມ່ນຈະບໍ່ໄດ້ເປີດຊອງສະເໜີລາຄາ ແລະ ສິ່ງຄືນໃຫ້ຜູ້ປະມຸນນັ້ນ.

4.2.1.3. ການຄັດເລືອກຄຸນນະພາບທຳອິດ

ການຄັດເລືອກຄຸນນະພາບທຳອິດ ສຳລັບໂຄງການຂະໜາດໃຫຍ່ ເຕັກນິກຄົບຊຸດ, ມູນຄ່າສູງນັ້ນ, ກ່ອນຈະດຳເນີນການປະມຸນດ້ານລາຄາ ຕ້ອງໄດ້ປະເມີນຄຸນນະພາບຂອງຜູ້ປະມຸນກ່ອນ ການປະເມີນດ້ານຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກຂອງຜູ້ປະມຸນ ໂດຍດຳເນີນຕາມຮູບການເປີດກວ້າງ ທີ່ກຳນົດມາດຕະຖານ ແລະ ເງື່ອນໄຂສຳລັບການປະເມີນ ແລະ ແຈ້ງໃຫ້ຜູ້ປະມຸນທີ່ມີຄວາມສົນໃຈຮັບຊາບ ແລະ ຍື່ນເອກະສານ ເພື່ອຄັດເລືອກຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກ. ຜູ້ປະມຸນໃດ ທີ່ຕອບສະໜອງຕາມມາດຕະຖານ ແລະ ເງື່ອນໄຂທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການຄັດເລືອກຄຸນນະພາບທຳອິດ ຈຶ່ງເຊີນເຂົ້າຮ່ວມປະມຸນດ້ານລາຄາ.

ໃນເວລາແຈ້ງເຊີນເຂົ້າຮ່ວມປະມຸນດ້ານລາຄາ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຍັງຕ້ອງໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ຍື່ນເອກະສານຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກຂອງຕົນຕື່ມອີກ ໂດຍອີງຕາມເງື່ອນໄຂອັນດຽວທີ່ໃຊ້ໃນການຄັດເລືອກຄຸນນະພາບທຳອິດ. ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຈະຕັດສິນຜູ້ປະມຸນ ທີ່ບໍ່ສະເໝີຄຸນນະພາບ ແລະ ເຕັກນິກ ຕາມເງື່ອນໄຂຂອງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ.

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອາດນຳໃຊ້ຕາມແບບຂັ້ນຕອນດຽວສອງຊອງແທນ ໃນກໍລະນີທີ່ມີເວລາຈຳກັດ ແລະ ການຄັດເລືອກຄຸນນະພາບທຳອິດ ທີ່ໃຊ້ເວລາຫຼາຍ.

4.2.1.4. ການປະມຸນເປີດກວ້າງແບບສອງຂັ້ນຕອນ

ສໍາລັບໂຄງການຂະໜາດໃຫ່ຍ, ມູນຄ່າສູງທີ່ອົງການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ ໂຄງການບໍ່ມີປະສິບການໃນການ ກໍານົດມາດຖານເຕັກນິກໄດ້ນັ້ນ ຫຼື ການອອກແບບທີ່ມີມູນຄ່າສູງ ຕ້ອງດໍາເນີນການປະມຸນແບບສອງຂັ້ນຕອນ, ຊຶ່ງການ ປະຕິບັດແບບສອງຂັ້ນຕອນ ມີ ດັ່ງນີ້:

– ຂັ້ນຕອນທີ 1: ໃຫ້ຜູ້ປະມຸນທີ່ສົນໃຈຍື່ນເອກະສານສະເໜີທາງດ້ານເຕັກ ນິກ ແລະ ວິທີການ ປະຕິບັດກ່ອນ ເພື່ອປະເມີນ ແລະ ຮັບຮອງເອົາມາດຕະຖານເຕັກນິກທີ່ເໝາະສົມກ່ອນ ເພື່ອເປັນມາດຕະຖານອ້າງອີງ. ຫຼັງຈາກນັ້ນ, ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງກໍານົດມາດຕະຖານເຕັກນິກ ແລະ ເງື່ອນໄຂສໍາລັບການປະມຸນ.

– ຂັ້ນຕອນທີ 2: ໃຫ້ແຈ້ງເຊີນຜູ້ປະມຸນ ທີ່ຜ່ານການຄັດເລືອກ ສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກ ແລະ ວິທີ ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດກ່ອນການດໍາເນີນການປະມຸນ ເພື່ອໃຫ້ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໄດ້ປັບປຸງເງື່ອນໄຂຂອງ ການປະມຸນ ຖ້າຈໍາເປັນ. ຫຼັງຈາກນັ້ນ, ຈຶ່ງເຊີນຜູ້ປະມຸນທີ່ຜ່ານການຄັດເລືອກເຂົ້າຮ່ວມປະມຸນ.

4.2.1.5. ການຈັດຊື້ ຕາມກອບຕົກລົງ (Framework agreement)

ການຈັດຊື້ຕາມກອບຕົກລົງ ແມ່ນການຕົກລົງລະຫວ່າງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກັບໜຶ່ງ ຫຼື ຫຼາຍ ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ເພື່ອເປັນບ່ອນອີງໃນການ ຊື້ສິນຄ້າ, ບໍາລຸງຮັກສາ ແລະ/ຫຼື ບໍລິການ ວຽກງານ ໃນກອບເວລາໃດໜຶ່ງ ຫຼື ລະຫວ່າງ 2 ຫາ 3 ປີ ໂດຍມີການຄາດຄະເນ ລາຄາ, ຄຸນນະພາບ ແລະ ປະລິມານ ໃນ ແຕ່ລະໄລຍະ.

ເງື່ອນໄຂຂອງການຈັດຊື້ຕາມກອບຕົກລົງ ແມ່ນຈະໄດ້ກໍານົດໄວ້ໃນສັນຍາ.

4.2.1.6. ການປະມຸນເປີດກ້ວາງຕາມວິທີຂອງຮູບແບບຮຸ້ນສ່ວນລະຫວ່າງພາກລັດ ແລະ ເອກະຊົນ (PPP).

ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ພາຍໃຕ້ການກະກຽມຮູບແບບຮຸ້ນສ່ວນລະຫວ່າງພາກລັດ ແລະ ເອກະຊົນ (PPP) ລວມມີ ກໍ່ສ້າງເປັນເຈົ້າຂອງດໍາເນີນງານ (BOO), ກໍ່ສ້າງເປັນເຈົ້າຂອງມອບໂອນ (BOT), ກໍ່ສ້າງເປັນເຈົ້າ ຂອງດໍາເນີນງານມອບໂອນ (BOOT, EPC) ແລະ ມີຮູບແບບສັນຍາແບບອື່ນອີກ ຊຶ່ງຄວາມສ່ຽງແມ່ນ ມອບໂອນໃຫ້ ຮຸ້ນສ່ວນເອກະຊົນ. ຮູບແບບຮຸ້ນສ່ວນລັດ ແລະ ເອກະຊົນ ຕ້ອງປະຕິບັດຕາມຂັ້ນຕອນການປະມຸນເປີດກວ້າງ.

4.2.2. ການປະມຸນວົງແຄບ

ການປະມຸນວົງແຄບ ແມ່ນ ການປະມຸນ ທີ່ນໍາໃຊ້ໃນກໍລະນີການຈັດຊື້ ມີຄວາມຕ້ອງການທາງດ້ານ ເຕັກນິກສະເພາະດ້ານໃດໜຶ່ງ ແລະ ມີຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ມີຈຳນວນຈຳກັດ ໂດຍເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແຈ້ງໃຫ້ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ເພື່ອ ເຂົ້າຮ່ວມການແຂ່ງຂັນດ້ານລາຄາ.

ຂັ້ນຕອນ ແລະ ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການປະມຸນວົງແຄບ ແມ່ນດໍາເນີນຄືກັບການປະມຸນເປີດກວ້າງ ແຕ່ບໍ່ໄດ້ໂຄສະນາ ຫຼື ປະກາດຜ່ານສື່ມວນຊົນ ໂດຍຈະແຈ້ງເຊີນຫາຜູ້ປະມຸນໂດຍກົງ.

4.2.3. ການປະມຸນດ້ວຍການສົມທົບລາຄາ

ການປະມຸນດ້ວຍການສົມທົບລາຄາ ແມ່ນ ການປະມຸນທີ່ນໍາໃຊ້ໃນກໍລະນີ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການ ສ້ອມແປງຂະໜາດນ້ອຍ, ການບໍາລຸງຮັກສາປົກກະຕິ, ການສະໜອງເຄື່ອງໃຊ້ຫ້ອງການ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານອື່ນ ຕາມວົງເງິນທີ່ໄດ້ກໍານົດໄວ້.

ການປະມຸນດ້ວຍການສົມທົບລາຄາ ສາມາດດໍາເນີນໂດຍ ການອອກໜັງສືແຈ້ງເຊີນໂດຍກົງ ຫຼື ຜ່ານ ລະບົບເອເລັກໂຕຣນິກ ເຖິງຜູ້ປະມຸນ ຢ່າງໜ້ອຍ 3 ຜູ້ປະມຸນ ຊຶ່ງກໍານົດເວລາໃນການແຈ້ງເຊີນຈະໄດ້ກໍານົດໄວ້ໃນ ເອກະສານປະມຸນ.

ໜັງສືແຈ້ງເຊີນປະມຸນດ້ວຍການສົມທຽບລາຄາ ຕ້ອງແຈ້ງໃຫ້ຜູ້ປະມຸນໂດຍກົງ ທີ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໄດ້ຄັດເລືອກເປົ້າໝາຍຜູ້ປະມຸນສະເພາະເບື້ອງຕົ້ນແລ້ວ ເພື່ອປະມຸນຕາມເງື່ອນໄຂ, ສິດ ແລະ ພັນທະຂອງຜູ້ປະມຸນ.

ຂັ້ນຕອນ ແລະ ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການປະມຸນດ້ວຍການສົມທຽບລາຄາ ແມ່ນດຳເນີນຄືກັນກັບການປະມຸນເປີດກວ້າງ.

4.2.4. ການຈັດຊື້ໂດຍກົງ

ການຈັດຊື້ໂດຍກົງ ແມ່ນ ການຕົກລົງລະຫວ່າງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ກັບ ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກັບ ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ໂດຍບໍ່ມີການປະມຸນ, ຊຶ່ງການຈັດຊື້ໂດຍກົງ ສາມາດດຳເນີນ ໃນກໍລະນີໃດໜຶ່ງ ດັ່ງນີ້:

4.2.4.1. ມີສິນຄ້າແຫຼ່ງດຽວທີ່ພົວພັນ ກັບການປົກປ້ອງລິຂະສິດ ຫຼື ອຸດສາຫະກຳ ຫຼື ຊັບສິນທາງປັນຍາ;

4.2.4.2. ມີວັດຖຸປະກອນ ແລະ ສິນຄ້າສະເພາະ ຈາກຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ເພື່ອສ້ອມແປງ ຫຼື ປ່ຽນແທນ ພຽງຜູ້ດ່ຽວ;

4.2.4.3. ເປັນວຽກເພີ່ມ ແລະ ດຳເນີນການຕໍ່ເນື່ອງຈາກ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ບຶກສາ ທີ່ມີເນື້ອໃນອັນດຽວກັນກັບສັນຍາແມ່ ທີ່ມີມູນຄ່າບໍ່ເກີນ ຊາວສ່ວນຮ້ອຍ (20%) ຂອງມູນຄ່າໃນສັນຍາແມ່;

4.2.4.4. ເປັນໂຄງການ ແລະ ກິດຈະການ ຂອງລັດ ຢູ່ເຂດຫ່າງໄກສອກຫຼີກ, ລະບົບພື້ນຖານໂຄງລ່າງມີຄວາມຫຍຸ້ງຍາກ ຫຼື ບໍ່ມີຜູ້ສົນໃຈເຂົ້າປະມຸນ;

4.2.4.5. ຢູ່ໃນວົງເງິນ ຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນຂໍ້ 3.1 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້ ແລະ ຕ້ອງແມ່ນວຽກງານທີ່ຈຳເປັນ ຮັບໃຊ້ບໍລິຫານປົກກະຕິປະຈຳວັນເທົ່ານັ້ນ;

4.2.4.6. ມີເຫດສຸດວິໄສ ຫຼື ເຫດການຮີບດ່ວນ ເຊັ່ນໄພພິບັດແຫ່ງຊາດ ໂດຍໃຫ້ປະຕິບັດຕາມການຕົກລົງຂອງລັດຖະບານ ດັ່ງນີ້:

- ສຳລັບການກໍ່ສ້າງ ແລະ ສ້ອມແປງໃນການຟື້ນຟູ ທີ່ຮີບດ່ວນ ແມ່ນໃຫ້ປະຕິບັດ ດັ່ງນີ້:

- ແຕ່ງຕັ້ງ ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ຫຼື ຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ;

- ແຈ້ງເຊີນເອົາຜູ້ທີ່ມີເງື່ອນໄຂ ຫຼື ຜູ້ທີ່ມີຄວາມເຊື່ອໝັ້ນ ແລະ ຄວາມພ້ອມ ທີ່ຈະປະຕິບັດວຽກງານດັ່ງກ່າວມາເຈລະຈາ;

- ໃນໜ້າວຽກເຫດສຸດວິໄສ, ການຄິດໄລ່ບໍລິມາດໜ້າວຽກ ເພື່ອກຳນົດມູນຄ່າສັນຍາ ໃຫ້ເຈລະຈາກັບຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ແຕ່ລະກໍລະນີ, ໃນການກຳນົດ ແລະ ຄິດໄລ່ບໍລິມາດໜ້າວຽກ ບົນພື້ນຖານການຄິດໄລ່ຂອງວິຊາການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ.

ໃນກໍລະນີ ບໍ່ສາມາດກຳນົດ ແລະ ຄິດໄລ່ບໍລິມາດໜ້າວຽກໄດ້ນັ້ນ ຕ້ອງເຈລະຈາກັບ ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ເບື້ອງຕົ້ນ ຕາມກອບລາຄາຫົວໜ່ວຍຂອງແຕ່ລະໜ້າວຽກ ທີ່ຈະປະຕິບັດກ່ອນ ເພື່ອເປັນບ່ອນອີງໃນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ.

ພາຍຫຼັງປະຕິບັດວຽກງານສຳເລັດ ໃຫ້ປະເມີນ ແລະ ກວດກາຢັ້ງຢືນແລ້ວ ໃຫ້ສັງລວມປະກອບເປັນມູນຄ່າລວມເພື່ອເຊັນສັນຍາ ແລະ ຢັ້ງຢືນການຊຳລະສະສາງ.

• ສຳລັບສິນຄ້າ, ວັດຖຸປະກອນ ທີ່ມີຄວາມຈຳເປັນຮີບດ່ວນ ແມ່ນໃຫ້ແຈ້ງເຊີນເອົາຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ທີ່ມີຄວາມສາມາດສະໜອງບັນດາລາຍການສິນຄ້າທີ່ຕ້ອງການນັ້ນ ຄົບຖ້ວນຕາມຄວາມຕ້ອງການ ເຂົ້າມາເຈລະຈາລາຄາ ໂດຍສົມທຽບໃສ່ລາຄາທົ່ວໄປໃນຕະຫຼາດ ເພື່ອຕົກລົງເຊັນສັນຍາ.

• ການຈັດຊື້ໂດຍກົງ ນອກຈາກ ວົງເງິນທີ່ກຳນົດໄວ້ຂໍ້ 3.1 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້ ຕ້ອງບໍ່ແມ່ນລາຍການທີ່ນອນ ຢູ່ໃນແຜນການ ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ປະຈຳປີທີ່ຖືກຮັບຮອງໃນປີນັ້ນໆ, ພາຍຫຼັງຈັດຕັ້ງປະຕິບັດສຳເລັດແລ້ວ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງໄດ້ດັດແກ້ແຜນ ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ປະຈຳປີດັ່ງກ່າວຄືນ.

• ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໂດຍກົງ ຕ້ອງໄດ້ຮັບການອະນຸມັດເຫັນດີ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການ ຫຼື ຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ ເປັນແຕ່ລະກໍລະນີ ດັ່ງນີ້:

ວົງເງິນ (ມູນຄ່າ) ທີ່ຄາດຄະເນ (ກີບ)	ກະຊວງ ຫລື ອົງການ	ຂັ້ນແຂວງ ຫຼື ຂັ້ນເມືອງ	ສະຖານທູດ ຫຼື ສຳນັກງານຂອງລັດຖະບານທີ່ປະຈຳຢູ່ຕ່າງປະເທດ	ໂຄງການເງິນກຸ້ຢືມ ແລະ ຊ່ວຍເຫຼືອລ້າ
ຫຼາຍກວ່າ ຫ້າ ລ້ານກີບ ຫາ ຫ້າ ຮ້ອຍລ້ານ ກີບ	- ຫົວໜ້າຫ້ອງການ (ຖ້າຫາກວ່າແມ່ນງົບປະມານທີ່ກະຊວງ ຫຼື ອົງການ ຄຸ້ມຄອງ); - ຫົວໜ້າກົມທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ (ຖ້າຫາກວ່າແມ່ນງົບປະມານຂອງກົມ ຄຸ້ມຄອງ); - ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ ເປັນຜູ້ອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ, ຊຶ່ງປະກອບມີ 3-7 ທ່ານ.	- ຫົວໜ້າຫ້ອງວ່າການ (ຖ້າຫາກວ່າ ແມ່ນງົບປະມານທີ່ຂັ້ນແຂວງ ຄຸ້ມຄອງ); - ຫົວໜ້າພະແນກການຂັ້ນແຂວງ (ຖ້າຫາກວ່າ ແມ່ນງົບປະມານຂອງພະແນກການຄຸ້ມຄອງ); - ເຈົ້າເມືອງ (ຖ້າຫາກວ່າ ແມ່ນງົບປະມານຂອງເມືອງຄຸ້ມຄອງ); - ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ ເປັນຜູ້ອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ, ຊຶ່ງປະກອບມີ 3-7 ທ່ານ.	ເອກຄະລັດຖະທູດ ຫຼື ຫົວໜ້າສຳນັກງານ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ ເປັນຜູ້ອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ, ຊຶ່ງປະກອບມີ 3-7 ທ່ານ.	ຕ້ອງອີງໃສ່ຂໍ້ຕົກລົງ ແລະ ສັນຍາກຸ້ຢືມ ແລະ ຊ່ວຍເຫຼືອລ້າ ແລະ ຕ້ອງໄດ້ຮັບອະນຸມັດເຫັນດີ ຈາກຜູ້ໃຫ້ທຶນ.
ຫຼາຍກວ່າ ຫ້າ ຮ້ອຍລ້ານກີບ ຫາ ສິບຕື້ກີບ	ລັດຖະມົນຕີ ຫຼື ຫົວໜ້າອົງການ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດເປັນຜູ້ອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ,	ເຈົ້າແຂວງ, ເຈົ້າຄອງນະຄອນຫຼວງ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ ເປັນຜູ້ອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການສະເພາະ	ເອກຄະລັດຖະທູດ ຫຼື ຫົວໜ້າສຳນັກງານ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບການມອບສິດ ເປັນຜູ້ອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະ	ຕ້ອງອີງໃສ່ຂໍ້ຕົກລົງ ແລະ ສັນຍາກຸ້ຢືມ ແລະ ຊ່ວຍເຫຼືອລ້າ ແລະ ຕ້ອງໄດ້ຮັບອະນຸມັດເຫັນດີ ຈາກຜູ້ໃຫ້ທຶນ

	ຊຶ່ງປະກອບມີ 3-7 ທ່ານ.	ກິດ, ຊຶ່ງ ປະກອບມີ 3-7 ທ່ານ	ການສະເພາະກິດ, ຊຶ່ງ ປະກອບມີ 3-7 ທ່ານ.	
ຫຼາຍກວ່າ ສິບຕື້ ກີບຂຶ້ນໄປ	ລັດຖະບານ ຫຼື ພາກສ່ວນກ່ຽວຂ້ອງທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ ເປັນຜູ້ຮັບຜິດຊອບການອະນຸມັດ ແລະ ແຕ່ງຕັ້ງຄະນະກຳມະການສະເພາະກິດ			

5. ມາດຕາ 23 ຮູບແບບການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ສາມາດດຳເນີນດ້ວຍການຍື່ນເອກະສານໂດຍກົງ ຫຼື ຜ່ານລະບົບເອເລັກໂຕຣນິກ, ຊຶ່ງມີຂັ້ນຕອນ ແລະ ວິທີການ ດັ່ງນີ້:

5.1. ຂັ້ນຕອນການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມ ຂໍ້ 4.1 ຂອງຄຳແນະນຳສະບັບນີ້.

5.2. ວິທີການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ

ວິທີການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດໃນແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ມີ ດັ່ງນີ້:

5.2.1. ການຈັດຈ້າງທັງຄຸນນະພາບ ແລະ ລາຄາ (QCBS):

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ອອກໜັງສືແຈ້ງການ ເພື່ອໃຫ້ຜູ້ທີ່ມີຄວາມສົນໃຈ ຍື່ນໜັງສືສະເໜີເຈດຈຳນົງເຂົ້າຮ່ວມໃນການຄັດເລືອກທີ່ປຶກສາ, ຊຶ່ງໜັງສືສະເໜີເຈດຈຳນົງດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງມີຂໍ້ມູນທີ່ກ່ຽວກັບຜົນງານ, ປະສົບການດ້ານວິຊາສະເພາະ, ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງບຸກຄະລາກອນ ແລະ ຂໍ້ມູນອື່ນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ຂອງຕົນ.

ຫຼັງຈາກນັ້ນ, ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຈະຖືກຄັດຈ້ອນເຂົ້າໃນບັນຊີສັ້ນ ໂດຍຈະຄັດເລືອກເອົາ 3-6 ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ແລະ ແຈ້ງເຊີນໃຫ້ຍື່ນເອກະສານການສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ເອກະສານການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ, ຊຶ່ງຈະປະເມີນໂດຍ ການໃຫ້ນ້ຳໜັກ ແລະ ຄະແນນ ດັ່ງນີ້:

ການປະເມີນ ໃຫ້ນຳໃຊ້ລະບົບການໃຫ້ຄະແນນ ທີ່ກຳນົດຄະແນນຂອງບັນທັດຖານຕົ້ນຕໍ ແລະ ບັນທັດຖານຍ່ອຍ ທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການສະເໜີ.

ການຄັດເລືອກດ້ວຍວິທີນີ້ ໃຫ້ຈັດນ້ຳໜັກລະຫວ່າງ ການສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ຕໍ່ ການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ ເປັນອັດຕາສ່ວນ ຄື: ເກົ້າສິບສ່ວນຮ້ອຍ ຕໍ່ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (90% ຕໍ່ 10%) ຫຼື ແປດສິບສ່ວນຮ້ອຍ ຕໍ່ ຊາວສ່ວນຮ້ອຍ (80% ຕໍ່ 20%) ຫຼື ເຈັດສິບສ່ວນຮ້ອຍ ຕໍ່ ສາມສິບສ່ວນຮ້ອຍ (70% ຕໍ່ 30%) ຕາມລຳດັບ ຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການສະເໜີ. ຄະແນນຂອງການປະເມີນທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ດ້ານການເງິນ ຂອງຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຈະລວມເຂົ້າກັນ ເພື່ອໃຫ້ໄດ້ຄະແນນລວມສູງສຸດ, ຊຶ່ງຜູ້ທີ່ໄດ້ຄະແນນລວມສູງສຸດ ຈະສະເໜີຮັບຮອງເປັນຜູ້ຊະນະການປະມຸນ.

5.2.2. ການຈັດຈ້າງສະເພາະຄຸນນະພາບ (QBS)

ການຈັດຈ້າງສະເພາະຄຸນນະພາບ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມ ຂໍ້ 5.2.1 ແຕ່ບໍ່ໄດ້ກຳນົດອັດຕາສ່ວນການໃຫ້ນ້ຳໜັກລະຫວ່າງ ການສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ ໂດຍໃຫ້ປະເມີນທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການເປັນຕົ້ນຕໍ, ຊຶ່ງຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ມີຄະແນນສູງສຸດທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ໃຫ້ເຊີນເຂົ້າຮ່ວມການເປີດຊອງທາງດ້ານການເງິນ ແລະ ດຳເນີນການເຈລະຈາສັນຍາ.

5.2.3. ການຈັດຈ້າງຕາມງົບປະມານຕົວຈິງ (FBS)

ການຈັດຈ້າງຕາມງົບປະມານຕົວຈິງ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມ ຂໍ້ 5.2.1 ແຕ່ບໍ່ໄດ້ກຳນົດອັດຕາສ່ວນການໃຫ້ນ້ຳໜັກລະຫວ່າງ ການສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ ໂດຍໃຫ້ປະເມີນທາງດ້ານ

ເຕັກນິກວິຊາການເປັນຕົ້ນຕໍ, ຊຶ່ງຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ຜ່ານຄະແນນມາດຕະຖານທີ່ກຳນົດໄວ້ ໃຫ້ເຊີນເຂົ້າຮ່ວມການເປີດຊອງທາງດ້ານການເງິນ ແລະ ຜູ້ທີ່ສະເໜີທາງດ້ານການເງິນຕໍ່າສຸດໃນກອບງົບປະມານທີ່ກຳນົດໄວ້ ຈະດຳເນີນການເຈລະຈາສັນຍາ. ສ່ວນຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ສະເໜີທາງດ້ານການເງິນເກີນງົບປະມານທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ ແມ່ນຈະຖືກປະຕິເສດ.

5.2.4. ການຈັດຈ້າງຕາມມູນຄ່າຕໍ່າສຸດ (LCS)

ການຈັດຈ້າງຕາມງົບປະມານຕົວຈິງ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມ ຂໍ້ 5.2.1 ແຕ່ບໍ່ໄດ້ກຳນົດອັດຕາສ່ວນການໃຫ້ນ້ຳໜັກລະຫວ່າງ ການສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ ໂດຍໃຫ້ປະເມີນທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການເປັນຕົ້ນຕໍ, ຊຶ່ງຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ຜ່ານຄະແນນມາດຕະຖານທີ່ກຳນົດໄວ້ ໃຫ້ເຊີນເຂົ້າຮ່ວມການເປີດຊອງທາງດ້ານການເງິນ ແລະ ຜູ້ທີ່ສະເໜີທາງດ້ານການເງິນຕໍ່າສຸດ ຈະດຳເນີນການເຈລະຈາສັນຍາ.

5.2.5. ການຈັດຈ້າງຕາມຄຸນວຸດທິ (CQS):

ການຈັດຈ້າງຕາມຄຸນວຸດທິ ໃຫ້ປະຕິບັດຕາມ ຂໍ້ 5.2.1 ແຕ່ໃຫ້ຄັດເລືອກເອົາ 3 ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ມີຄຸນວຸດທິດີທີ່ສຸດ ເຂົ້າໃນບັນຊີສັ້ນ, ຊຶ່ງ ຜູ້ທີ່ມີຄຸນວຸດທິທີ່ດີທີ່ສຸດ 1 ໃນ 3 ພາກສ່ວນດັ່ງກ່າວ ໃຫ້ຍື່ນເອກະສານການສະເໜີທາງດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ ເພື່ອພິຈາລະນາເຈລະຈາສັນຍາ.

ໃນກໍລະນີ ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກຫາກເປັນບຸກຄົນ ອາດຈະອອກແຈ້ງການ ຫຼື ແຈ້ງເຊີນ ຫາຜູ້ຄັດເລືອກ ໂດຍກົງ ໂດຍໃຫ້ບຸກຄົນດັ່ງກ່າວສົ່ງຂໍ້ມູນທາງດ້ານຊີວະປະຫວັດ ແລະ ປະສົບການຂອງຕົນ ເພື່ອດຳເນີນການສຳພາດກ່ອນພິຈາລະນາເຈລະຈາສັນຍາ.

5.2.6. ການຈັດຈ້າງຈາກແຫຼ່ງດຽວ (SSS)

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ອາດຈະເຈລະຈາໂດຍກົງກັບທີ່ປຶກສາຕາມໜ້າວຽກທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ ໂດຍຕ້ອງໄດ້ຮັບການອະນຸຍາດ ເປັນແຕ່ລະກໍລະນີທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນກົດໝາຍ ເຊັ່ນ ເປັນໜ້າວຽກທີ່ມີລັກສະນະຕໍ່ເນື່ອງຈາກວຽກເດີມ ຫຼື ມີແຕ່ທີ່ປຶກສາຜູ້ດຽວ ທີ່ມີເງື່ອນໄຂ ແລະ ປະສົບການສະເພາະດ້ານຕ່ວງກທີ່ຈະມອບໝາຍ ຫຼື ມີກໍລະນີສຸກເສີນ ແລະ ຮີບດ່ວນ ໂດຍໄດ້ຮັບການຢັ້ງຢືນຈາກເຈົ້າຂອງໂຄງການ.

6. ມາດຕາ 31 ການຄ້າປະກັນການປະມຸນ ແມ່ນ ການຄ້າປະກັນຂອງຜູ້ປະມຸນ ດ້ວຍ ເງິນສົດ, ໜັງສືຄ້າປະກັນ ອອກໂດຍທະນາຄານ ພາຍໃນ ຫຼື ຕ່າງປະເທດ ຫຼື ສະຖາບັນປະກັນໄພ, ຊຶ່ງມູນຄ່າການຄ້າປະກັນບໍ່ໃຫ້ຫຼຸດ ສອງສ່ວນຮ້ອຍ (2%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາທີ່ຄາດຄະເນໄວ້ ຫຼື ຕາມມູນຄ່າທີ່ກຳນົດ ຢູ່ໃນເອກະສານການປະມຸນ.

ໃນກໍລະນີ ບໍ່ນຳໃຊ້ການຄ້າປະກັນຂ້າງເທິງ ອາດໃຫ້ນຳໃຊ້ການຄ້າປະກັນດ້ວຍກຽດ (Bid-Securing Declaration) ໂດຍຜູ້ປະມຸນ ຕ້ອງອອກໜັງສືຄ້າປະກັນດ້ວຍກຽດດ້ວຍຕົນເອງ.

ໄລຍະເວລາໃນການຄ້າປະກັນການປະມຸນ ຕ້ອງຫຼາຍກ່ວາໄລຍະເວລາການປະມຸນ 30 ວັນ. ເງິນຄ້າປະກັນການປະມຸນ ຕ້ອງກຳນົດເປັນສະກຸນເງິນກີບ, ຖ້າເງິນຄ້າປະກັນ ຫາກເປັນສະກຸນເງິນອື່ນ ໃຫ້ນຳໃຊ້ອັດຕາແລກປ່ຽນຂອງທະນາຄານ ໃນອັດຕາຊື້ຂອງວັນເປີດຊອງເອກະສານການປະມຸນ. ພາຍຫຼັງຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ໄດ້ເຊັນສັນຍາ ແລະ ມອບເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາແລ້ວ ຄະນະກຳມາການປະມຸນ ຕ້ອງສົ່ງເງິນຄ້າປະກັນຄືນໃຫ້ຜູ້ບໍ່ຊະນະການປະມຸນ ພາຍໃນ 7 ວັນ ນັບແຕ່ວັນໝົດກຳນົດເວລາການຄ້າປະກັນການປະມຸນ.

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຈະສົ່ງເງິນຄ້າປະກັນການປະມຸນໃຫ້ຜູ້ຊະນະການປະມຸນໃນເວລາເຊັນສັນຍາ. ຖ້າວ່າ ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ປະຕິເສດການເຊັນສັນຍາ ແລະ ບໍ່ມອບເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາ, ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອາດຍຶດເງິນຄ້າປະກັນການປະມຸນນັ້ນ ແລະ ດຳເນີນການເຈລະຈາກັບຜູ້ປະມຸນອັນດັບຖັດລົງມາ ເພື່ອເຈລະຈາເຊັນສັນຍາ.

ໃນກໍລະນີ ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫາກນຳໃຊ້ການຄ້າປະກັນດ້ວຍໜັງສືຄ້າປະກັນດ້ວຍກຽດ (Bid-securing declaration) ແຕ່ຜູ້ຊະນະການປະມຸນນັ້ນ ຖອນຕົວ ຫຼື ປ່ຽນແປງການປະມຸນໃນໄລຍະເວລາທີ່ການປະມຸນມີຜົນໃຊ້ໄດ້ ຫຼື ປະຕິເສດການເຊັນສັນຍາ ຫຼື ບໍ່ປະກອບເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາຕາມເວລາທີ່ກຳນົດໄວ້, ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຕ້ອງຈ່າຍຄ່າບັບໃໝໃຫ້ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ. ພ້ອມທັງ ອອກໜັງສືແຈ້ງການ ບໍ່ໃຫ້ຜູ້ຊະນະການປະມຸນດັ່ງກ່າວ ເຂົ້າຮ່ວມການປະມຸນໃດໜຶ່ງ ພາຍໃນກຳນົດ 2 ປີ ນັບແຕ່ມື້ອອກໜັງສືແຈ້ງການເປັນຕົ້ນໄປ.

7. ມາດຕາ 32 ການຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາ ແມ່ນ ການຄ້າປະກັນຂອງ ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ຕໍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກ່ຽວກັບການປະຕິບັດສັນຍາ ຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ໄດ້ຕົກລົງກັນ ເພື່ອປະຕິບັດຕາມພັນທະ ແລະ ເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາ ຊຶ່ງໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ແລະ ເອກະສານສັນຍາ ເປັນຕົ້ນ ການຄ້າປະກັນທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ກ່ອນການເຊັນສັນຍາ, ຊຶ່ງການຄ້າປະກັນອາດຈະກຳນົດເປັນ ຈຳນວນເງິນ ຫຼື ອັດຕາສ່ວນ ໂດຍບໍ່ໃຫ້ເກີນ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາ.

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອາດກຳນົດຈຳນວນເງິນຄ້າປະກັນ ຫຼື ບໍ່ໃຫ້ຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາ ໂດຍຂຶ້ນກັບ ມູນຄ່າຂອງສັນຍາ ຫຼື ຄວາມສ່ຽງໃນການບໍ່ປະຕິບັດເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາ. ໃນກໍລະນີ ເກີດຄວາມສ່ຽງໃນການປະຕິບັດສັນຍາ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງນຳໃຊ້ທາງເລືອກອື່ນ ເຊັ່ນ ການໂຈະການຊຳລະໄວ້ ຊົ່ວຄາວກ່ອນ.

ການຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາ ຕ້ອງກຳນົດໃນເອກະສານປະມຸນ ແລະ ສັນຍາ ໂດຍໃຫ້ສອດຄ່ອງກັບຮູບແບບ ແລະ ເນື້ອໃນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕາມແບບຟອມຂອງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ທີ່ອອກໂດຍທະນາຄານ ຫຼື ສະຖາບັນການເງິນ ຕາມກຳນົດເວລາປະຕິບັດສັນຍາ.

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຈະຕ້ອງສົ່ງເງິນຄ້າປະກັນຄືນໃຫ້ແກ່ ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ແລະ ທີ່ປຶກສາ ພາຍຫຼັງສຳເລັດການປະຕິບັດທຸກເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາທີ່ມີການມອບເງິນຄ້າປະກັນໄວ້ ຫຼື ການສິ້ນສຸດສັນຍາ ຍ້ອນເຫດຜົນ ທີ່ບໍ່ແມ່ນຍ້ອນຄວາມຜິດຂອງຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ແລະ ທີ່ປຶກສາ.

8. ມາດຕາ 33 ການຄ້າປະກັນການຈ່າຍລ່ວງໜ້າ ແມ່ນ ການຄ້າປະກັນຂອງ ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ຕໍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໃນການຮັບເງິນລ່ວງໜ້າ ຕາມເງື່ອນທີ່ໄດ້ຕົກລົງກັນ, ຊຶ່ງສັນຍາ ອາດກຳນົດໃຫ້ມີການຄ້າປະກັນການຈ່າຍລ່ວງໜ້າ ໃຫ້ແກ່ ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ເພື່ອຮັບປະກັນໃນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດສັນຍາໃຫ້ມີປະສິດທິຜົນ ຫຼື ໃຫ້ມີການແຂ່ງຂັນທາງດ້ານລາຄາ, ຊຶ່ງການຄ້າປະກັນການຈ່າຍລ່ວງໜ້າ ບໍ່ໃຫ້ເກີນ ສາມສິບສ່ວນຮ້ອຍ (30%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາທັງໝົດ ໂດຍ ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ຕ້ອງໄດ້ປະກອບໜັງສືຄ້າປະກັນການຈ່າຍລ່ວງໜ້າໃນມູນຄ່າ ເທົ່າກັບ ມູນຄ່າທີ່ຈ່າຍລ່ວງໜ້າ.

ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ອາດຈະບໍ່ໃຫ້ມີການຄ້າປະກັນການຈ່າຍລ່ວງໜ້າ ໃນເມື່ອທີ່ປຶກສາໄດ້ມາຈັດຕັ້ງປະຕິບັດໜ້າວຽກຂອງຕົນແລ້ວ.

9. ມາດຕາ 34 ການຄ້າປະກັນຫຼັງການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ແມ່ນ ການຄ້າປະກັນຂອງ ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ຕໍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກ່ຽວກັບສິນມີແຮງງານ, ມາດຕະຖານ, ຄຸນນະພາບ ແລະ ການໃຫ້ບໍລິການ ດັ່ງນີ້:

9.1. ການຄ້າປະກັນຫຼັງການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານ

ການຄ້າປະກັນຫຼັງການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແມ່ນໃຫ້ຄ້າປະກັນໃນມູນຄ່າ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາ, ຊຶ່ງໄລຍະການຄ້າປະກັນແມ່ນໃຫ້ກຳນົດຢ່າງໜ້ອຍບໍ່ໃຫ້ຫຼຸດ 12 ເດືອນ. ການຄ້າປະກັນດັ່ງກ່າວສາມາດປະຕິບັດໄດ້ ດັ່ງນີ້:

- ໃຫ້ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫັກຈຳນວນເງິນຄ້າປະກັນເທົ່າກັບ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາໄວ້ ຈົນກວ່າຈະໝົດໄລຍະຄ້າປະກັນຫຼັງການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານ;

- ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຕ້ອງໄດ້ປະກອບໜັງສືຄ້າປະກັນອອກໂດຍ ທະນາຄານ ຫຼື ສະຖາບັນໃນມູນຄ່າເທົ່າກັບ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາໄວ້ ຈົນກວ່າຈະໝົດໄລຍະຄ້າປະກັນ.

9.2. ການຄ້າປະກັນຫຼັງການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານ

ການຄ້າປະກັນຫຼັງການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານ ແມ່ນໃຫ້ຄ້າປະກັນໃນມູນຄ່າ ສອງ ຫາ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (2-10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາ, ຊຶ່ງໄລຍະການຄ້າປະກັນແມ່ນໃຫ້ກຳນົດຢ່າງໜ້ອຍບໍ່ໃຫ້ຫຼຸດ 12 ເດືອນ, ຊຶ່ງການຄ້າປະກັນດັ່ງກ່າວສາມາດປະຕິບັດໄດ້ ດັ່ງນີ້:

- ໃຫ້ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຫັກຈຳນວນເງິນຄ້າປະກັນ ເທົ່າກັບ ສອງ ຫາ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (2-10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາໄວ້ ຈົນກວ່າຈະໝົດໄລຍະຄ້າປະກັນຫຼັງການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການວຽກງານ;

- ຜູ້ຮັບເໝົາ, ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຕ້ອງໄດ້ປະກອບໜັງສືຄ້າປະກັນອອກໂດຍ ທະນາຄານ ຫຼື ສະຖາບັນໃນມູນຄ່າເທົ່າກັບ ສອງ ຫາ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (2-10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາໄວ້ ຈົນກວ່າຈະໝົດໄລຍະຄ້າປະກັນ.

9.3. ການຄ້າປະກັນຫຼັງການບໍລິການທີ່ປຶກສາ

ການຄ້າປະກັນຫຼັງການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ແມ່ນໃຫ້ຄ້າປະກັນໃນມູນຄ່າ 10% ຂອງມູນຄ່າສັນຍາ, ຊຶ່ງໄລຍະການຄ້າປະກັນແມ່ນໃຫ້ກຳນົດຢ່າງໜ້ອຍບໍ່ໃຫ້ຫຼຸດ 12 ເດືອນ. ການຄ້າປະກັນດັ່ງກ່າວສາມາດປະຕິບັດໄດ້ໂດຍ ທີ່ປຶກສາ ຕ້ອງໄດ້ປະກອບໜັງສືຄ້າປະກັນອອກໂດຍ ທະນາຄານ ຫຼື ສະຖາບັນ ໃນມູນຄ່າເທົ່າກັບ 10% ຂອງມູນຄ່າສັນຍາໄວ້ ຈົນກວ່າຈະໝົດໄລຍະຄ້າປະກັນ ຫຼື ສຳລັບການສຶກສາ, ການອອກແບບ ທີ່ມີຄວາມສ່ຽງນັ້ນ ທີ່ປຶກສາ ຕ້ອງໄດ້ຊື້ປະກັນໄພໃຫ້ກວມເອົາໄລຍະທີ່ມີຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ.

10. ມາດຕາ 36 ຂໍ້ 1 ເງື່ອນໄຂຂອງຜູ້ປະມຸນ ທີ່ເປັນ ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ທີ່ມີເລກປະຈຳຕົວຜູ້ເສຍອາກອນ ຫຼື ທະບຽນວິສາຫະກິດ ແລະ ໃບຢັ້ງຢືນການປະຕິບັດພັນທະພາສີ, ອາກອນ ແລະ ພັນທະອື່ນ ຕາມກົດໝາຍ. ໃນກໍລະນີ ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫາກມີການຮ່ວມກັນ ຫຼື ເປັນ ລັດວິສາຫະກິດ ຫຼື ເປັນ ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຕ່າງປະເທດນັ້ນ ໃຫ້ປະຕິບັດ ດັ່ງນີ້:

10.1. ຖ້າມີການຮ່ວມກັນ ລະຫວ່າງ ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ, ວິສາຫະກິດ ແລະ ລັດວິສາຫະກິດ ແມ່ນການຕົກລົງ ແລະ ສັນຍາຮ່ວມ, ຊຶ່ງທຸກຝ່າຍຕ້ອງມີຄວາມຮັບຜິດຊອບຮ່ວມກັນ ຫຼື ແບ່ງຄວາມຮັບຜິດຊອບກັນລະອຽດ ຫຼື ມີການ ແຕ່ງຕັ້ງຜູ້ຕາງໜ້າ ຫຼື ຕົວແທນ ໃນການເຂົ້າຮ່ວມການປະມຸນ, ການເຊັນສັນຍາ ແລະ ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດສັນຍາ;

10.2. ຖ້າເປັນລັດວິສາຫະກິດ ຕ້ອງເປັນເຈົ້າການທາງດ້ານການເງິນ ແລະ ດຳເນີນທຸລະກິດ ຕາມກົດໝາຍ ແລະ ການຄຸ້ມຄອງບໍ່ໄດ້ຂຶ້ນກັບອົງການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດໂຄງການນັ້ນ;

10.3. ຖ້າເປັນວິສາຫະກິດຂອງຕ່າງປະເທດ ທີ່ບໍ່ໄດ້ຂຶ້ນທະບຽນວິສາຫະກິດຢູ່ ສປປ ລາວ ຕ້ອງມີທະບຽນວິສາຫະ ກິດທີ່ຖືກຕ້ອງຕາມກົດໝາຍຂອງປະເທດທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ແລະ ປະຕິບັດພັນທະດ້ານພາສີອາກອນ ເປັນປົກກະຕິ ແລະ ຄົບ ຖ້ວນ. ໃນກໍລະນີ ວິສາຫະກິດດັ່ງກ່າວ ຫາກເປັນຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຕ້ອງໄດ້ປະຕິບັດຕາມລະບຽບການຂຶ້ນທະບຽນ ອາກອນ ແລະ ຄຸ້ມຄອງຜູ້ເສຍອາກອນ ຂອງ ສປປ ລາວ.

11. ມາດຕາ 40 ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ແມ່ນ ໄດ້ຮັບການແຕ່ງຕັ້ງ ເພື່ອດຳເນີນ ການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ ປຶກສາ ການດຳເນີນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຕາມແຕ່ລະຮູບແບບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ຕ້ອງ ໃຫ້ມີຄະນະກຳມະການປະມຸນ. ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ປະກອບດ້ວຍຄະນະວິຊາການຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແລະ ຜູ້ທີ່ມີປະສົບການສະເພາະດ້ານໃດໜຶ່ງຈາກຂະແໜງການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ 3-7 ທ່ານ. ພ້ອມນັ້ນ, ຄະນະ ກຳມະການປະມຸນ ສາມາດແຕ່ງຕັ້ງກອງເລຂາຊ່ວຍວຽກ ເພີ່ມຕື່ມອີກ 3-5 ທ່ານ, ຊຶ່ງກອງເລຂາດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງມີ ປະສົບ ການ, ວິຊາສະເພາະ, ຄວາມຮູ້ພື້ນຖານກ່ຽວກັບວຽກງານການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແລະ ບໍ່ສາມາດລົງຄະແນນສຽງ ຫຼື ບໍ່ມີ ສ່ວນຮ່ວມໃນການຕັດສິນບັນຫາກ່ຽວກັບວຽກງານການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ. ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ແຕ່ລະຂັ້ນປະກອບ ມີ ດັ່ງນີ້:

11.1. ຂັ້ນກະຊວງ, ອົງການ

- ຮອງລັດຖະມົນຕີ ຫຼື ຮອງຫົວໜ້າອົງການທຽບເທົ່າ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບການມອບສິດ ເປັນປະທານ;
- ຜູ້ຮັບຜິດຊອບວຽກງານຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເປັນຮອງປະທານ;
- ຜູ້ທີ່ຮັບຜິດຊອບວຽກງານວິຊາສະເພາະທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບວຽກງານທີ່ຈະຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ 3-5 ທ່ານ ເປັນຄະນະ.

11.2. ຂັ້ນແຂວງ

- ຮອງເຈົ້າແຂວງ ຫຼື ຮອງເຈົ້າຄອງນະຄອນຫຼວງ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບການມອບສິດ ເປັນປະທານ;
- ຜູ້ຮັບຜິດຊອບວຽກງານຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເປັນຮອງປະທານ;
- ຜູ້ທີ່ຮັບຜິດຊອບວຽກງານວິຊາສະເພາະທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບວຽກງານທີ່ຈະຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ 3-5 ທ່ານ ເປັນຄະນະ.

11.3. ຂັ້ນເມືອງ

- ຮອງເຈົ້າເມືອງ ຫຼື ຮອງຫົວໜ້າເທດສະບານ ຫຼື ຮອງເຈົ້ານະຄອນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບການມອບສິດ ເປັນປະທານ;
- ຜູ້ຮັບຜິດຊອບວຽກງານຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເປັນຮອງປະທານ;
- ຜູ້ທີ່ຮັບຜິດຊອບວຽກງານວິຊາສະເພາະທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບວຽກງານທີ່ຈະຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ 3-5 ທ່ານ ເປັນຄະນະ.

ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ແຕ່ລະຂັ້ນ ຕ້ອງມີຄວາມຮູ້, ປະສົບການ ແລະ ທັກສະ ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບເນື້ອໃນຂອງ ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເປັນຕົ້ນ ມີທັກສະທາງດ້ານວິຊາການ, ເຂົ້າໃຈເປົ້າໝາຍການນຳໃຊ້, ມີຄວາມຮູ້ກ່ຽວກັບວຽກງານຈັດ ຊື້-ຈັດຈ້າງ, ມີທັກສະໃນການຄຸ້ມຄອງ ແລະ ວິໄຈທາງດ້ານການເງິນ ແລະ ມີຄວາມຮູ້ດ້ານກົດໝາຍ.

ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ຕ້ອງຮັກສາຄວາມລັບຂອງການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແລະ ບໍ່ໃຫ້ມອບວຽກງານທີ່ຕົນ ຮັບຜິດຊອບໃຫ້ບຸກຄົນອື່ນ ເຮັດ ຫຼື ເຂົ້າຮ່ວມແທນ.

12. ມາດຕາ 43 ການປະເມີນເບື້ອງຕົ້ນ ແມ່ນ ການພິຈາລະນາ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ເບື້ອງຕົ້ນ ດັ່ງນີ້:

- ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຄົບຖ້ວນ ແລະ ໄດ້ເຊັນຢ່າງຖືກຕ້ອງ ໂດຍຜູ້ທີ່ມີສິດອຳນາດ ລວມທັງໝັ້ນສີແຕ່ງຕັ້ງ ຫຼື ການມອບສິດ;
- ເງິນຄໍ້າປະກັນການປະມຸນ, ມູນຄ່າ ແລະ ໄລຍະເວລາ ຕາມແບບພິມ ທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້;
- ເອກະສານການສະເໜີຫຼຸດລາຄາການປະມຸນ(ຖ້າມີ);
- ກວດກາເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ເປັນຕົ້ນ ການຕິດຊອງ, ການໝາຍຂ້າງນອກຂອງຊອງ, ຈຳນວນເອກະສານ, ໝັ້ນສີມອບສິດ ແລະ ຂໍ້ມູນອື່ນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ໃຫ້ມີຄວາມຖືກຕ້ອງ ແລະ ຄົບຖ້ວນ;
- ກວດກາເງື່ອນໄຂຂອງ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ໃຫ້ຖືກຕ້ອງ ແລະ ຄົບຖ້ວນ;
- ກວດກາບັນດາເອກະສານໃຫ້ຖືກຕ້ອງ ແລະ ຄົບຖ້ວນ ຕາມທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານ ການສະເໜີ.

ໃນກໍລະນີມີການດັດແກ້ ຫຼື ປ່ຽນແປງ ເນື້ອໃນເອກະສານດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງໃຫ້ເຊັນກຳກັບໃສ່.

ໃນກໍລະນີ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຫາກ ບໍ່ຖືກຕ້ອງ ແລະ ຄົບຖ້ວນ ຕາມເງື່ອນໄຂ ທີ່ກຳນົດໄວ້, ຊຶ່ງເປັນເອກະສານດັ່ງກ່າວ ມີເນື້ອໃນຕົ້ນຕໍຂອງການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງນັ້ນ, ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດ ຈ້າງ ຈະບໍ່ພິຈາລະນາ ແລະ ປະຕິເສດ.

13. ມາດຕາ 44 ການປະເມີນລະອຽດ ວັກ 2 ການປະເມີນລະອຽດ ກ່ຽວກັບການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ມີ ດັ່ງນີ້:

13.1. ການປະເມີນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ

13.1.1. ການດຳເນີນການປະເມີນລະອຽດ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຕ້ອງປະຕິບັດຕາມ ເງື່ອນໄຂທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ຢູ່ໃນເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ໂດຍບໍ່ໃຫ້ກຳນົດເງື່ອນໄຂເພີ່ມເຕີມຕື່ມໄດ້ ອີກ.

13.1.2. ການປະເມີນກ່ຽວກັບຄຸນຈຸດທິ ແລະ ເຕັກນິກ ແມ່ນ ການກວດກາລະອຽດຕໍ່ກັບຄຸນຈຸດທິຂອງຜູ້ປະມຸນ ທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ, ວິທີການດຳເນີນການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ມາດຕະຖານເຕັກນິກ ຂອງສິນຄ້າ ແລະ ອຸປະກອນທີ່ຈະສະໜອງໃຫ້ ລວມທັງການບໍລິການວຽກງານ ໃຫ້ຕອບສະໜອງຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ໄດ້ ກຳນົດໄວ້. ໃນກໍລະນີ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ບໍ່ຕອບສະໜອງຕາມເງື່ອນໄຂດັ່ງກ່າວ ເຈົ້າຂອງ ໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ສາມາດປະເສດຕໍ່ເອກະສານດັ່ງກ່າວນັ້ນໄດ້. ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະ ເໜີ ທີ່ຕອບສະໜອງຕາມເງື່ອນໄຂຈະສືບຕໍ່ປະເມີນທາງດ້ານລາຄາ.

13.1.3. ການປະເມີນດ້ານລາຄາ ແມ່ນ ການກວດກາການຄິດໄລ່ບັນດາລາຍການຕ່າງໆ ຖືກຕ້ອງ ຫຼື ມີການ ຜິດພາດ, ຖ້າມີການຜິດພາດໃນການຄິດໄລ່ຕ້ອງໄດ້ດຳເນີນການກວດແກ້ການຄິດໄລ່ຄືນ, ຊຶ່ງການກວດແກ້ຄືນຖ້າ ຈຳນວນລວມຂອງລາຍການບໍ່ຖືກຕ້ອງ ໃຫ້ຖືເອົາລາຄາຫົວໜ່ວຍເປັນພື້ນຖານໃນການຄິດໄລ່. ໃນກໍລະນີບໍ່ໄດ້ປະກອບ ລາຄາໃສ່ບາງລາຍການນັ້ນ ຖືວ່າໄດ້ຄິດໄລ່ເຂົ້າໃນລາຄາລວມແລ້ວ ຫຼື ນຳໃຊ້ລາຄາສະເລ່ຍຂອງການສະເໜີຂອງຜູ້ປະມຸນ ອື່ນໃນລາຍການນັ້ນ ເພື່ອສົມທຽບລາຄາປະມຸນ. ໃນກໍລະນີການອະນຸຍາດໃຫ້ຜູ້ປະມຸນສະເໜີລາຄາປະມຸນຫຼາຍສະກຸນ

ເງິນ ຕ້ອງສົມທຽບສະກຸນເງິນໃຫ້ເປັນສະກຸນເງິນດຽວ ພ້ອມທັງ ປັບປຸງບາງລາຍການໃຫ້ຖືກຕ້ອງ ແລະ ສອດຄ່ອງກັບ ການປະເມີນດ້ານປະລິມານ. ຖ້າວ່າມີການສະເໜີຫຼຸດລາຄາ ແມ່ນໃຫ້ຫັກຈຳນວນທີ່ສະເໜີຫຼຸດນັ້ນອອກຈາກລາຄາລວມ.

ໃນກໍລະນີ ມີການດັດແກ້ ກ່ຽວກັບຕົວເລກ ແລະ ການຄິດໄລ່ຜິດພາດ ຕ້ອງໄດ້ແຈ້ງເປັນລາຍລັກອັກໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ເພື່ອຮັບຮູ້ການດັດແກ້ນັ້ນ. ຖ້າວ່າຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ນັ້ນ ບໍ່ຍອມຮັບຜົນຂອງ ການດັດແກ້ດັ່ງກ່າວ ຈະຖືກປະຕິເສດ ແລະ ຈະບໍ່ໄດ້ສົ່ງເງິນຄ້າປະກັນການປະມຸນຄືນ.

ໃນການປະເມີນດ້ານລາຄາ ສາມາດນຳໃຊ້ຫຼັກການອື່ນເພີ່ມເຕີມ ໂດຍຕ້ອງໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ເປັນຕົ້ນ ໄລຍະເວລາສຳເລັດວຽກ ແລະ ການບໍລິການ ແລະ/ຫຼື ສົ່ງມອບສິນຄ້າ, ໄລຍະຮອບວຽນໃນການບຳລຸງຮັກສາ ແລະ ການສະໜອງເຄື່ອງອາໄຫຼ່ທີ່ຕິດພັນກັບສິນຄ້ານັ້ນ, ຊຶ່ງມີລາຍລະອຽດ ດັ່ງນີ້:

13.1.3.1. ໄລຍະເວລາສຳເລັດວຽກ ແລະ ການບໍລິການ ແລະ/ຫຼື ສົ່ງມອບສິນຄ້າ ແມ່ນ ການສະເໜີໄລຍະ ເວລາສຳເລັດວຽກ ແລະ ການບໍລິການ ແລະ/ຫຼື ສົ່ງມອບສິນຄ້າການສຳເລັດວຽກ ທີ່ສຳເລັດກ່ອນເວລາທີ່ກຳນົດໃນ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຈະບໍ່ໄດ້ພິຈາລະນາວ່າເປັນຜູ້ປະມຸນທີ່ມີເງື່ອນໄຂດີ ກວ່າ, ຖ້າວ່າ ສຳເລັດຊ້າກວ່າກຳນົດເວລາທີ່ໄດ້ກຳນົດໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຈະຄິດໄລ່ເພີ່ມໃນອັດຕາ ສູນຈຸດສູນໜຶ່ງສ່ວນຮ້ອຍ (0,01%) ຕໍ່ວັນ ຂອງມູນຄ່າປະມຸນ ຕາມຈຳນວນວັນທີ່ມີການຊັກຊ້ານັ້ນ. ຜົນການຄິດໄລ່ເພີ່ມ ດັ່ງກ່າວ ຈະລວມເຂົ້າໃນລາຄາປະມຸນ ເພື່ອສົມທຽບ.

13.1.3.2. ໄລຍະຮອບວຽນໃນການບຳລຸງຮັກສາ ແມ່ນ ວິທີການຄິດໄລ່ຄ່າໃຊ້ຈ່າຍ ໃນການບຳລຸງຮັກສາ, ຄ່າໃຊ້ ຈ່າຍບໍລິການຫຼັກການຂາຍ ແລະ ການບໍລິການດ້ານເຕັກນິກ ຕ້ອງໃຫ້ສອດຄ່ອງກັບຄ່າໃຊ້ຈ່າຍທີ່ໄດ້ຄາດຄະເນໄວ້ ໂດຍ ໃຫ້ສົມທຽບກັບຄ່າໃຊ້ຈ່າຍໃນເບື້ອງຕົ້ນ, ຊຶ່ງການປະເມີນໃຫ້ອີງໃສ່ລາຄາໃຊ້ຈ່າຍຕາມມູນຄ່າປັດຈຸບັນເປັນພື້ນຖານ.

13.1.3.3. ການສະໜອງເຄື່ອງອາໄຫຼ່ທີ່ຕິດພັນກັບສິນຄ້ານັ້ນ ຕ້ອງໄດ້ປະເມີນ ໂດຍອີງໃສ່ຄວາມອາດສາມາດສະ ໜອງເຄື່ອງອາໄຫຼ່ ເພື່ອປ່ຽນຖ່າຍເຄື່ອງອາໄຫຼ່ໃນແຕ່ລະປີ ໃນຕະຫຼອດໄລຍະຮອບວຽນຂອງການນຳໃຊ້ສິນຄ້າດັ່ງກ່າວ ເຊັ່ນ ພາຍໃນ 3 ປີ, 5 ປີ, 7 ປີ, 10 ປີ ຫຼື 15 ປີ.

ນອກຈາກການນຳໃຊ້ຫຼັກການເພີ່ມເຕີມຂ້າງເທິງ ຍັງສາມາດນຳໃຊ້ເງື່ອນໄຂອື່ນທີ່ບໍ່ເປັນມູນຄ່າ, ຊຶ່ງການປະເມີນ ດັ່ງກ່າວ ດ້ວຍການໃຫ້ຄະແນນ ໂດຍຕ້ອງໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ເຊັ່ນ ຄຸນ ນະພາບຂອງວິທີການ ແລະ ແຜນວຽກ, ການປະຕິບັດ, ຂີດຄວາມສາມາດ ຫຼື ການໃຊ້ງານ ແລະ ເງື່ອນໄຂດ້ານຄວາມຍືນ ຍົງ, ຊຶ່ງມີລາຍລະອຽດ ດັ່ງນີ້:

- ຄຸນນະພາບຂອງວິທີການ ແລະ ແຜນວຽກ ແມ່ນການປະເມີນການສະເໜີວິທີນຳໃຊ້ເຄື່ອງມື, ເຕັກໂນໂລຊີ, ວິທີການກໍ່ສ້າງ, ເຕັກນິກໃນການແກ້ໄຂວຽກ ແລະ ການຄຸ້ມຄອງບໍລິຫານເຂົ້າໃນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ;

- ການປະຕິບັດ, ຂີດຄວາມສາມາດ ຫຼື ການໃຊ້ງານ ແມ່ນການປະເມີນຄຸນນະພາບໃນການໃຊ້ງານຂອງວັດຖຸ ປະກອນທີ່ສາມາດນຳໃຊ້ໃນເງື່ອນໄຂສະພາບແວດລ້ອມຂອງປະເທດ;

- ເງື່ອນໄຂດ້ານຄວາມຍືນຍົງ ແມ່ນ ການປະເມີນການນຳໃຊ້ວັດຖຸປະກອນ ທີ່ບໍ່ມີຜົນກະທົບຕໍ່ສະພາບແວດ ລ້ອມຕາມທິດຍືນຍົງ ແລະ ສີຂຽວ.

13.1.4. ການຊີ້ແຈງກ່ຽວກັບເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ແມ່ນ ການໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າ ຮ່ວມຄັດເລືອກ ໃດໜຶ່ງຊີ້ແຈງເປັນລາຍລັກອັກສອນ ຕໍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກ່ຽວກັບເອກະສານ

ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ທີ່ເຫັນວ່າມີຂໍ້ມູນບໍ່ຈະແຈ້ງໃນໄລຍະເວລາປະເມີນ, ຊຶ່ງໃນການຊີ້ແຈ້ງຂອງຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຈະບໍ່ອະນຸຍາດໃຫ້ຜູ້ປະມຸນດັດແກ້ເນື້ອໃນ ດັ່ງນີ້:

- ລາຄາປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຍົກເວັ້ນການດັດແກ້ການຄິດໄລ່ຜິດພາດ;
- ເນື້ອໃນຕົ້ນຕໍ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ;
- ເນື້ອໃນຕົ້ນຕໍທີ່ຕິດພັນກັບການພິຈາລະນາການປະເມີນການປະມຸນ.

- ທຸກການຊີ້ແຈ້ງທີ່ໄດ້ຮັບ ຈາກຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ທີ່ບໍ່ຖືກຕ້ອງກັບການສະເໜີໃຫ້ຊີ້ແຈ້ງຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຈະບໍ່ໄດ້ນຳໄປພິຈາລະນາ ແລະ ອາດຈະຖືກປະຕິເສດການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ.

13.1.5. ເອກະສານການປະມຸນທີ່ສະເໜີລາຄາຕໍ່າຜິດປົກກະຕິ ແມ່ນ ລາຄາທີ່ໄດ້ພິຈາລະນາແລ້ວ ເຫັນວ່າ ຕໍ່າແບບບໍ່ສົມເຫດສົມຜົນ ທີ່ພາໃຫ້ເກີດຄວາມບໍ່ໜ້າເຊື່ອຖື ຕໍ່ຄວາມສາມາດຂອງຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ໃນການປະຕິບັດສັນຍາໃຫ້ສຳເລັດ.

ໃນກໍລະນີ ມີການສະເໜີລາຄາຕໍ່າຜິດປົກກະຕິນັ້ນ ຕ້ອງໃຫ້ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ສົ່ງໜັງສືອະທິບາຍເປັນລາຍລັກອັກສອນ ກ່ຽວກັບລາຄາທີ່ສະເໜີ ລວມທັງ ການວິເຄາະລາຍລະອຽດຂອງລາຄາທີ່ສະເໜີ ໂດຍອີງໃສ່ ຂອບເຂດໜ້າວຽກ, ວິທີການ, ກຳນົດເວລາ, ກຳນົດຄວາມສ່ຽງ ແລະ ຄວາມຮັບຜິດຊອບຕໍ່ກັບລາຄາ.

ການພິຈາລະນາຕໍ່ການຊີ້ແຈ້ງລາຄາຕໍ່າທີ່ສະເໜີ ແມ່ນ ຈະອີງໃສ່ຂໍ້ມູນທີ່ພົວພັນກັບຂະບວນການຜະລິດທີ່ປະຢັດຕົ້ນທຶນ, ວິທີການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ, ເຕັກນິກໃນການແກ້ໄຂວຽກ, ເງື່ອນໄຂທີ່ເອື້ອອຳນວຍໃຫ້ຜູ້ປະມຸນສາມາດສະເໜີການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ ແລະ ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ໃນການປະຕິບັດໜ້າວຽກທີ່ສະເໜີໄດ້ໃນລາຄານີ້ ແລະ ລາຄາທີ່ໄດ້ສຳຫຼວດຕົວຈິງ.

ພາຍຫຼັງທີ່ໄດ້ພິຈາລະນາຄຳຊີ້ແຈ້ງຂອງຜູ້ປະມຸນແລ້ວ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຈະດຳເນີນ ດັ່ງນີ້:

- ຮັບເອົາການສະເໜີປະມຸນ;
- ຖ້າລາຄາທີ່ຕໍ່າຜິດປົກກະຕິນັ້ນ ຫາກແມ່ນຜົນຂອງການສະເໜີປະມຸນ ທີ່ບໍ່ສົມດູນກັບການຄາດຄະເນມູນຄ່າໄວ້ລ່ວງໜ້າຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ. ໃນການປະຕິບັດສັນຍາ ຖ້າຫາກມີຄ່າໃຊ້ຈ່າຍເພີ່ມຂຶ້ນໃນເວລາປະຕິບັດວຽກງານຕົວຈິງ, ມູນຄ່າທີ່ເພີ່ມຂຶ້ນນັ້ນ ຕ້ອງເປັນຄວາມຮັບຜິດຊອບຂອງຜູ້ປະມຸນເອງທັງໝົດ ແລະ ຕ້ອງໄດ້ກຳນົດເພີ່ມເຂົ້າໃນເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາ.

- ປະຕິເສດການສະເໜີປະມຸນ ຖ້າຫຼັກຖານທີ່ສະໜອງໃຫ້ນັ້ນ ບໍ່ສາມາດອະທິບາຍໄດ້ຢ່າງສົມເຫດສົມຜົນສຳລັບລາຄາສະເໜີປະມຸນທີ່ຕໍ່າ ຫຼື ຄ່າໃຊ້ຈ່າຍ ທີ່ສະເໜີມາ.

ໃນກໍລະນີ ການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ສະເໜີລາຄາສູງກ່ວາງົບປະມານທີ່ກຳນົດໄວ້ ຕ້ອງໄດ້ດຳເນີນການ ດັ່ງນີ້:

- ກວດກາຄືນເງື່ອນໄຂ, ມາດຖານເຕັກນິກ ແລະ ຄວາມຕ້ອງການທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ເພື່ອດັດປັບໃຫ້ເໝາະສົມ;
- ຕັດບາງລາຍການ ຫຼື ຈຳນວນ ຫຼື ໜ້າວຽກ ທີ່ບໍ່ຈຳເປັນອອກ;
- ຍົກເລີກການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແລະ ດຳເນີນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງຄືນໃໝ່ ຕາມເງື່ອນໄຂ, ມາດຖານເຕັກນິກ ແລະ ຄວາມຕ້ອງການ ທີ່ກຳນົດໄວ້ ແຕ່ຕ້ອງມີເວລາພຽງພໍ.

13.1.6. ການຍົກເລີກການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ແມ່ນ ການປະຕິເສດ ເອກະສານການປະມຸນ ແລະ ເອກະສານການສະເໜີທີ່ໄດ້ຍື່ນ ຕໍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ, ຊຶ່ງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ມີສິດ ຍົກເລີກການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ໃນກໍລະນີໃດໜຶ່ງ ດັ່ງນີ້:

- ລາຄາຕໍ່າສຸດ ທີ່ຜ່ານການປະເມີນແລ້ວ ຫາກສູງກວ່າງົບປະມານທີ່ຖືກຮັບຮອງຂອງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ທີ່ມີງົບປະມານຂາດຕົວ ແລະ ບໍ່ສາມາດດັດແກ້ໄດ້;
- ບັນດາການສະເໜີປະມຸນທັງໝົດ ບໍ່ຖືກຕ້ອງຕາມເງື່ອນໄຂທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ.

- ການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ທີ່ມີການແຂ່ງຂັນຕໍ່າ ຫຼື ບໍ່ມີຜູ້ສົນໃຈເຂົ້າຮ່ວມ ຫຼື ມີການສົມຮູ້ຮ່ວມ ຄິດໃນການປະມຸນ ຫຼື ຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ພາຍຫຼັງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໄດ້ພິຈາລະນາແລ້ວ.

ໃນກໍລະນີ ມີການຍົກເລີກການປະມຸນ ຫຼື ຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຍ້ອນການແຂ່ງຂັນຕໍ່າ ຫຼື ບໍ່ມີຜູ້ສົນໃຈເຂົ້າຮ່ວມ ປະມຸນ ຫຼື ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກນັ້ນ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອາດທົບທວນ ແລະ ປັບປຸງເນື້ອໃນຂອງ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີຄືນໃໝ່ ເພື່ອໃຫ້ມີການແຂ່ງຂັນ ແລະ ດຳເນີນການປະມຸນ ຫຼື ຈັດຈ້າງ ທີ່ປຶກສາ ຄືນໃໝ່.

13.2. ການປະເມີນກ່ຽວກັບການບໍລິການທີ່ປຶກສາ

ການປະເມີນກ່ຽວກັບການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ແມ່ນໃຫ້ນຳໃຊ້ລະບົບການຄິດໄລ່ດ້ວຍການໃຫ້ຄະແນນ ໂດຍ ຖືເອົາ 100 ຄະແນນ ເປັນພື້ນຖານ ພ້ອມທັງ ກຳນົດຄະແນນຂອງບັນທັດຖານຕົ້ນຕໍ ແລະ ບັນທັດຖານຍ່ອຍ ທີ່ຈະນຳໃຊ້ ໃນການປະເມີນ.

ໂດຍຂຶ້ນກັບວິທີການຄັດເລືອກທີ່ປຶກສາ ການໃຫ້ນ້ຳໜັກສຳລັບການປະເມີນເອກະສານການສະເໜີທາງດ້ານ ເຕັກນິກວິຊາການ ແລະ ເອກະສານການສະເໜີທາງດ້ານການເງິນ, ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຕ້ອງກຳນົດນ້ຳໜັກສຳລັບການປະເມີນດັ່ງກ່າວໃຫ້ຢູ່ໃນກອບ ຄື: ສຳລັບເອກະສານການສະເໜີດ້ານເຕັກນິກວິຊາການ ບໍ່ໃຫ້ຕໍ່າກວ່າ ເຈັດສິບສ່ວນຮ້ອຍ (70%) ແລະ ເອກະສານການສະເໜີດ້ານການເງິນ ບໍ່ໃຫ້ສູງກວ່າ ສາມສິບສ່ວນຮ້ອຍ (30%), ຊຶ່ງລາຍລະອຽດຂອງ ການປະເມີນ ແລະ ການໃຫ້ນ້ຳໜັກ ແຕ່ລະວິທີການຄັດເລືອກທີ່ປຶກສາ ແມ່ນໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການສະເໜີ.

14. ມາດຕາ 45 ການໃຫ້ບຸລິມະສິດ ແມ່ນ ນຳໃຊ້ສຳລັບການປະມຸນເປີດກວ້າງສາກົນເທົ່ານັ້ນ ໂດຍການໃຫ້ ບຸລິມະສິດດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານປະມຸນ, ຊຶ່ງເງື່ອນໄຂການໃຫ້ບຸລິມະສິດ ມີ ດັ່ງນີ້:

14.1. ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ

14.1.1. ການໃຫ້ບຸລິມະສິດ ສຳລັບ ຜູ້ຮັບເໝົາພາຍໃນ

ໃນກໍລະນີ ຜູ້ປະມຸນພາຍໃນ ຫາສະເໜີມູນຄ່າປະມຸນ ບໍ່ເກີນ ເຈັດຈຸດຫ້າສ່ວນຮ້ອຍ (7.5%) ຂອງມູນ ຄ່າສະເໜີປະມຸນຂອງຜູ້ປະມຸນຕ່າງປະເທດ ແມ່ນໃຫ້ຜູ້ປະມຸນພາຍໃນ ເປັນຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ສຳລັບການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ ຫຼື ການສ້ອມແປງ ຕາມຮູບແບບການປະມຸນເປີດກວ້າງສາກົນ, ຊຶ່ງຕ້ອງສອດຄ່ອງກັບເນື້ອໃນ ດັ່ງນີ້:

ຜູ້ຮັບເໝົາພາຍໃນ ຈະໄດ້ຮັບບຸລິມະສິດນັ້ນ ຕ້ອງໄດ້ສະໜອງບາງຂໍ້ມູນ ເພື່ອຄັດເລືອກຄຸນຄຸນ, ຊຶ່ງຂໍ້ ມູນດັ່ງກ່າວປະກອບມີລາຍລະອຽດ ກ່ຽວກັບກຳມະສິດເພື່ອກຳນົດຄວາມເໝາະສົມຂອງຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຈັດໜວດຂອງຜູ້

ຮັບໝົາທີ່ເໝາະສົມໃນການໃຫ້ບຸລິມະສິດດັ່ງກ່າວ. ເອກະສານການປະມຸນ ຕ້ອງກຳນົດແຈ້ງການໃຫ້ບຸລິມະສິດ ແລະ ວິທີການປະຕິບັດການປະເມີນ ຕາມຫຼັກການ ແລະ ຈັດເຂົ້າໃນແຕ່ລະໝວດ ດັ່ງນີ້:

- ໝວດ ກ: ເອກະສານການປະມຸນຂອງຜູ້ປະມຸນ ທີ່ມີເງື່ອນໄຂໃນການຮັບບຸລິມະສິດ;
- ໝວດ ຂ: ເອກະສານການປະມຸນຂອງຜູ້ປະມຸນ ທີ່ບໍ່ມີເງື່ອນໄຂໃນການຮັບບຸລິມະສິດ.

ການປະເມີນ ແລະ ການສົມທຽບມູນຄ່າສະເໝີປະມຸນ ໃຫ້ຄິດໄລ່ອັດຕາສ່ວນ ເຈັດຈຸດຫ້າສ່ວນຮ້ອຍ (7,5%) ຂອງມູນຄ່າປະມຸນ ເຂົ້າໃນມູນຄ່າປະມຸນຂອງຜູ້ປະມຸນພາຍໃນ ໃນໝວດ ຂ.

14.2. ການສະໜອງສິນຄ້າ

14.2.1. ການປະມຸນເປີດກວ້າງ ຈະໃຫ້ບຸລິມະສິດສິນຄ້າທີ່ຜະລິດໃນ ສປປ ລາວ ເພື່ອສົ່ງເສີມສິນຄ້າພາຍໃນ, ຊຶ່ງ ການສົມທຽບເອກະສານການປະມຸນ ຕ້ອງມີການສົມທຽບສິນຄ້າທີ່ຜະລິດຢູ່ ພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ.

14.2.2. ວິທີການ ແລະ ຂັ້ນຕອນ ຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການໃຫ້ບຸລິມະສິດສິນຄ້າທີ່ຜະລິດຢູ່ພາຍໃນ ຈະຖືກປະຕິບັດ ການປະເມີນ ແລະ ການສົມທຽບເອກະສານການປະມຸນ ທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນເອກະສານການປະມຸນ ໂດຍອີງຕາມເງື່ອນໄຂ ການຄ້າສາກົນ (INCOTERMS) ລ້າສຸດ ເຊັ່ນ ລາຄາໜ້າໂຮງງານ(EXW), ລາຄາຂົນສົ່ງຮອດປາຍທາງ (CIP) ແລະ ລາຄາຂົນສົ່ງຮອດປາຍທາງທີ່ລວມຄ່າພາສີ (DDP).

14.2.3. ເອກະສານການປະມຸນ ຕ້ອງກຳນົດການໃຫ້ບຸລິມະສິດສິນຄ້າທີ່ຜະລິດພາຍໃນ, ຊຶ່ງສິນຄ້າດັ່ງກ່າວຕ້ອງມີ ຫຼັກຖານຢັ້ງຢືນເຖິງແຫຼ່ງຜະລິດ ແລະ ຂໍ້ມູນ ທີ່ຈຳເປັນ ເພື່ອກຳນົດເງື່ອນໄຂໃຫ້ເໝາະສົມໃນເອກະສານການປະມຸນ. ສັນຊາດຂອງຜູ້ຜະລິດ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງ ບໍ່ແມ່ນເງື່ອນໄຂໃນການໃຫ້ບຸລິມະສິດ.

14.2.4. ການປະຕິບັດການປະເມີນ ແລະ ສົມທຽບເອກະສານການປະມຸນ ໃຫ້ຈັດເປັນ 3 ໝວດ ດັ່ງນີ້:

14.2.4.1. ໝວດ ກ: ເອກະສານການປະມຸນ ທີ່ສະເໜີສິນຄ້າທີ່ຜະລິດພາຍໃນ ໂດຍໃຫ້ມີຂໍ້ມູນ ຄື:

- ແຮງງານພາຍໃນ, ວັດຖຸດິບ ແລະ ສ່ວນປະກອບ ບໍ່ໃຫ້ຫຼຸດ ສາມສິບສ່ວນຮ້ອຍ (30%) ຂອງ ລາຄາໜ້າໂຮງງານ (EXW);
- ສິນຄ້າ ທີ່ຈະຜະລິດ ຫຼື ສິນສ່ວນປະກອບ ຕ້ອງມີການຜະລິດ ຫຼື ປະກອບສິນສ່ວນຂອງສິນຄ້າ ດັ່ງກ່າວ ເລີ່ມແຕ່ວັນທີ່ຍື່ນເອກະສານການປະມຸນ.

14.2.4.2. ໝວດ ຂ: ການສະເໜີແມ່ນສິນຄ້າທີ່ຜະລິດພາຍໃນທັງໝົດ.

14.2.4.3. ໝວດ ຄ: ການສະເໜີແມ່ນສິນຄ້າທີ່ຜະລິດຢູ່ຕ່າງປະເທດ ແລະ ນຳເຂົ້າມາໂດຍກົງ.

14.2.5. ລາຄາທີ່ສະເໜີ ສຳລັບ ສິນຄ້າ ໃນໝວດ ກ ແລະ ໝວດ ຂ ລວມທັງຄ່າ ພາສີ ແລະ ອາກອນ ທີ່ຈ່າຍແລ້ວ ຫຼື ຈະຕ້ອງຈ່າຍ ສຳລັບວັດຖຸດິບ ຫຼື ສິນສ່ວນປະກອບຕ່າງໆ ທີ່ຊື້ໃນຕະຫຼາດພາຍໃນ ຫຼື ນຳເຂົ້າ, ຊຶ່ງຜະລິດຕະພັນສຳເລັດ ຮູບດັ່ງກ່າວບໍ່ລວມອາກອນມູນຄ່າເພີ່ມ. ລາຄາທີ່ສະເໜີ ສຳລັບສິນຄ້າໃນໝວດ ຄ ໃຫ້ອີງຕາມລາຄາຂົນສົ່ງຮອດປາຍທາງ (CIP) ຊຶ່ງບໍ່ລວມ ພາສີ ແລະ ອາກອນ ນຳເຂົ້າ ທີ່ຈ່າຍແລ້ວ ຫຼື ຈະຕ້ອງຈ່າຍ.

14.2.6. ການປະເມີນການປະມຸນໃນແຕ່ລະໝວດ ໃຫ້ສົມທຽບກ່ອນ ເພື່ອກຳນົດລາຄາທີ່ປະເມີນວ່າຕ່ຳສຸດຂອງ ແຕ່ລະໝວດ, ຊຶ່ງລາຄາທີ່ປະເມີນວ່າຕ່ຳສຸດນັ້ນ ຕ້ອງສົມທຽບກັບໝວດອື່ນຕື່ມອີກ. ຖ້າຜົນຂອງການສົມທຽບຈາກ ໝວດ ກ ຫຼື ໝວດ ຂ ທີ່ມີລາຄາຕ່ຳສຸດ ຈະຖືກຄັດເລືອກເປັນຜູ້ຊະນະການປະມຸນ.

14.2.7. ຖ້າຜົນຂອງການສົມທຽບໃນ ຂໍ້ 14.2.6 ລາຄາທີ່ປະເມີນວ່າຕ່ຳສຸດຈາກ ໝວດ ຄ ຈະໄດ້ມີການສົມທຽບ ຕື່ມອີກກັບລາຄາທີ່ປະເມີນວ່າຕ່ຳສຸດຈາກ ໝວດ ກ ພາຍຫຼັງທີ່ໄດ້ປະເມີນລາຄາສິນຄ້າເພີ່ມເຕີມທີ່ໄດ້ສະເໜີໃນການ

ປະມຸນຈາກ ໝວດ ຄ, ຊຶ່ງມູນຄ່າທີ່ນຳມາສົມທຽບນີ້ ຕ້ອງບໍ່ເກີນ 15% ຂອງລາຄາຂົນສົ່ງຮອດປາຍທາງ (CIP). ລາຄາທີ່ປະເມີນວ່າຕ່ຳສຸດຈາກການສົມທຽບສຸດທ້າຍ ຈະຖືກຄັດເລືອກເປັນຜູ້ຊະນະປະມຸນ.

15. ມາດຕາ 46 ການຮ້ອງທຸກ ແມ່ນ ການສະເໜີຮ້ອງທຸກຂອງຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ກ່ຽວກັບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ເປັນຕົ້ນ ຄວາມບໍ່ຍຸຕິທຳ, ຄວາມບໍ່ໂປ່ງໃສ ແລະ ການເຂົ້າຂ້າງ ອອກຂາ ຂອງຄະນະກຳມະການປະມຸນ, ຊຶ່ງຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ມີສິດຮ້ອງທຸກຕໍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເພື່ອພິຈາລະນາແກ້ໄຂ ພາຍໃນກຳນົດເວລາ ສິບຫ້າວັນ, ຊຶ່ງສາມາດດຳເນີນໄດ້ ດັ່ງນີ້:

15.1. ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ສາມາດຍື່ນຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກເປັນລາຍລັກອັກສອນ ເຖິງ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຫຼື ຄະນະກຳມະການປະມຸນ ຖ້າເຫັນວ່າຕົນເອງມີ ຄວາມອັບປະໂຫຍດ, ການເສຍຫາຍ ທີ່ເກີດຈາກການລະເມີດ ກົດໝາຍ ຫຼື ລະບຽບການ ຫຼື ການປະຕິບັດໜ້າທີ່ຂອງພະນັກງານ, ຊຶ່ງຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກ ຕ້ອງໄດ້ຍື່ນກ່ອນເຊັນສັນຍາ 14 ວັນ.

15.2. ການພິຈາລະນາຂອງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງພິຈາລະນາຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກ ພາຍໃນ 15 ວັນ ນັບແຕ່ວັນທີ່ໄດ້ຮັບຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກເປັນລາຍລັກອັກສອນເປັນຕົ້ນໄປ. ໃນກໍລະນີ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ບໍ່ໄດ້ພິຈາລະນາການແກ້ໄຂຕໍ່ການສະເໜີຮ້ອງທຸກ ພາຍໃນ ກຳນົດເວລາດັ່ງກ່າວ ຫຼື ໄດ້ຮັບການພິຈາລະນາແກ້ໄຂແຕ່ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຫາກຍັງບໍ່ພໍໃຈ ກໍ່ສາມາດຍື່ນຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກຫາຂະແໜງການການເງິນ ເພື່ອ ພິຈາລະນາຄືນຄວ້າພາຍໃນ 15 ວັນ ນັບແຕ່ວັນທີ່ໄດ້ຮັບຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກເປັນລາຍລັກອັກສອນເປັນຕົ້ນໄປ ຫຼື ຂະແໜງການການເງິນອາດສະເໜີແຕ່ງຕັ້ງຄະນະສະເພາະກິດຂຶ້ນ ໂດຍປະກອບມີຜູ້ຕາງໜ້າຈາກຂະແໜງການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງເຂົ້າຮ່ວມ ໃນຄະນະດັ່ງກ່າວ ເພື່ອຄືນຄວ້າພິຈາລະນາແກ້ໄຂຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກດັ່ງກ່າວ ພາຍໃນ 15 ວັນ ນັບແຕ່ວັນໄດ້ອອກຂໍ້ຕົກລົງແຕ່ງຕັ້ງຄະນະສະເພາະກິດເປັນຕົ້ນໄປ ຫຼື ຂະແໜງການການເງິນ ອາດສະເໜີໃຫ້ດຳເນີນການແກ້ໄຂຄຳສະເໜີຄຳຮ້ອງທຸກດັ່ງກ່າວ ຕາມກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ໃນກໍລະນີຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກ ຫາກບໍ່ໄດ້ຮັບການແກ້ໄຂ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງດຳເນີນດັ່ງນີ້:

- ໂຈະຂະບວນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຍົກເວັ້ນເປັນວຽກຈຳເປັນທີ່ຕິດພັນກັບສາທາລະນະປະໂຫຍດ ທີ່ຕ້ອງໄດ້ດຳເນີນການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ;

- ແຈ້ງຕອບເປັນລາຍລັກອັກສອນ ກ່ຽວກັບການພິຈາລະນາແກ້ໄຂການຮ້ອງທຸກພາຍໃນ 15 ວັນ ນັບແຕ່ວັນຍື່ນຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກເປັນຕົ້ນໄປ ໂດຍໃຫ້ເຫດຜົນລະອຽດເຖິງວິທີການແກ້ໄຂ ແລະ ການກວດກາການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດດັ່ງກ່າວ.

ໃນລະນີ ຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ຫາກຍັງບໍ່ພໍໃຈຕໍ່ຜົນການພິຈາລະນາແກ້ໄຂຂອງກະຊວງການເງິນນັ້ນ ກໍ່ມີສິດດຳເນີນຕາມຮູບການແກ້ໄຂຂໍ້ຄັດແຍ່ງ ທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນມາດຕາ 67 ຂອງກົດໝາຍວ່າດ້ວຍການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ຫຼື ມີສິດສະເໜີຕໍ່ອົງການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງຂອງລັດ ເພື່ອພິຈາລະນາ.

16. ມາດຕາ 47 ການຮັບຮອງເອົາຜົນຂອງການປະມຸນ ແມ່ນ ການຕົກລົງຮັບຮອງເອົາຜົນການປະມຸນ ແລະ ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາຂອງ ລັດຖະມົນຕີ, ຫົວໜ້າອົງການ ຫຼື ເຈົ້າແຂວງ, ເຈົ້າຄອງນະຄອນຫຼວງ, ເຈົ້າເມືອງ, ຫົວໜ້າເທດສະບານ, ເຈົ້ານະຄອນ ຫຼື ຜູ້ໄດ້ຮັບມອບສິດທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ເມື່ອເຫັນວ່າການດຳເນີນການປະມຸນ ແລະ ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຕາມ

ການລາຍງານຂອງຄະນະກຳມະການປະມຸນ ຫາກຖືກຕ້ອງຕາມ ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ. ຫຼັງຈາກນັ້ນ, ຕ້ອງດຳເນີນ ດັ່ງນີ້:

16.1. ແຈ້ງການຮັບຮອງຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງອອກແຈ້ງການຮັບຮອງຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ແລະ ແຈ້ງການເຖິງຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ພ້ອມທັງຄັດຕິດ ຮ່າງ ສັນຍາ ເພື່ອເຈລະຈາ ແລະ ເຊັນສັນຍາ ກ່ອນໝົດກຳນົດເວລາການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ, ຊຶ່ງຕ້ອງກຳນົດເວລາທີ່ຈະມີການເຊັນສັນຍາ ໃນກໍລະນີ ບໍ່ມີຄຳສະເໜີຮ້ອງທຸກ ກ່ຽວກັບການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ດັ່ງກ່າວ;

16.2. ໃນກໍລະນີ ການປະມຸນເປີດກວ້າງນັ້ນ ຕ້ອງໄດ້ແຈ້ງກ່ຽວກັບຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ເພື່ອໃຫ້ຜູ້ປະມຸນອື່ນຊາບນຳ, ຊຶ່ງຕ້ອງໄດ້ກຳນົດ ຊື່, ທີ່ຢູ່ ແລະ ມູນຄ່າສັນຍາ ຂອງຜູ້ຊະນະການປະມຸນ, ຊື່ຂອງຜູ້ປະມຸນອື່ນທີ່ເຂົ້າຮ່ວມແຂ່ງຂັນປະມຸນນັ້ນ. ສັນຍາຈະໄດ້ເຊັນກັບຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ພາຍຫຼັງ 14 ວັນ ນັບແຕ່ວັນທີ່ອອກແຈ້ງການກ່ຽວກັບຜູ້ຊະນະການປະມຸນເປັນຕົ້ນໄປ.

16.3. ໃນກໍລະນີ ຜູ້ຊະນະການປະມຸນນັ້ນ ບໍ່ວາງເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິສັນຍາ ຫຼື ວາງເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາແຕ່ບໍ່ມາເຊັນສັນຍາ ຕາມກຳນົດເວລາ ຫຼື ບໍ່ສາມາດຕົກລົງກັນໄດ້ ຕໍ່ກັບບັນດາເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ສາມາດແຈ້ງການເຖິງຜູ້ປະມຸນຢູ່ລຳດັບຖັດລົງມາ ຈາກຜູ້ຊະນະການປະມຸນນັ້ນ ເພື່ອເຈລະຈາ ແລະ ເຊັນສັນຍາ.

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ກໍຕ້ອງໄດ້ແຈ້ງໃຫ້ຜູ້ບໍ່ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ບໍ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກໃນເວລາອັນຄວນ ກ່ຽວກັບເຫດຜົນການປະຕິເສດ ເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ ຂອງຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ໃນກໍລະນີ ມີການສະເໜີໃຫ້ແຈ້ງເຫດຜົນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ, ຊຶ່ງການແຈ້ງປະຕິເສດເຫດຜົນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຕ້ອງແຈ້ງເປັນລາຍລັກອັກສອນ ໃນໄລຍະເວລາທີ່ໄດ້ຮັບການສະເໜີດັ່ງກ່າວ.

ໃນກໍລະນີ ບໍ່ມີການສະເໜີໃຫ້ແຈ້ງເຫດຜົນການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຫຼື ການປະຕິເສດການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຈະບໍ່ໄດ້ສະໜອງລາຍລະອຽດຂອງເຫດຜົນດັ່ງກ່າວ ນອກຈາກຂໍ້ມູນທີ່ໄດ້ແຈ້ງເວລາ ອອກໜັງສືແຈ້ງເຊີນ ຫຼື ເປີດຊອງເອກະສານການປະມຸນ ຫຼື ເອກະສານການສະເໜີ.

17. ມາດຕາ 48 ສັນຍາຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດຍາຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ແມ່ນ ການຕົກລົງລະຫວ່າງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ກັບ ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້ ກັບ ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ແລະ ທີ່ປຶກສາ, ຊຶ່ງດຳເນີນ ດັ່ງນີ້:

17.1. ການເຊັນສັນຍາ ຫຼື ມອບສັນຍາ

17.1.1. ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ຈະໄດ້ເຊັນສັນຍາເປັນລາຍລັກອັກສອນ ຫຼັງຈາກ 14 ວັນ ນັບແຕ່ວັນອອກແຈ້ງການໃຫ້ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ເພື່ອເຊັນສັນຍາ ຍົກເວັ້ນມີການສະເໜີໃຫ້ແຈ້ງເຫດຜົນການປະຕິເສດການປະມຸນ ຫຼື ການຈັດຈ້າງທີ່ປຶກສາ ຈາກຜູ້ປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ເຂົ້າຮ່ວມຄັດເລືອກ ອື່ນ.

17.1.2. ເອກະສານສັນຍາ ຕ້ອງຖືກເຊັນ ໂດຍເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ ແລະ ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບຄັດເລືອກ ຫຼື ຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບສິດ.

17.1.3. ໃນກໍລະນີ ສັນຍາບໍ່ຖືກລົງລາຍເຊັນພ້ອມກັນທັງສອງຝ່າຍ ພາຍຫຼັງຮ່າງສັນຍາໄດ້ຕົກລົງເຫັນດີນຳກັນ ຕາມ ໜັງສືຢັ້ງຢືນການເຊັນສັນຍາຈາກ ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ແລ້ວນັ້ນ ເຈົ້າຂອງ ໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງເຊັນ ແລະ ສົ່ງສັນຍາເປັນສະບັບຕົ້ນ 2 ສະບັບ ໃຫ້ແກ່ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ແລະ ທີ່ປຶກສາ ເພື່ອລົງລາຍເຊັນ. ສ່ວນວັນທີລົງລາຍເຊັນ ແມ່ນໃຫ້ຖືເອົາວັນທີ ທີ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ລົງລາຍເຊັນ. ສັນຍາສະບັບຕົ້ນ ຕ້ອງໄດ້ຮັກສາໄວ້ນຳ ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ແລະ ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ຝ່າຍລະສະບັບ.

17.2. ການຈົດທະບຽນສັນຍາ

ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ບໍລິການວຽກງານ ຫຼື ທີ່ປຶກສາ ຕ້ອງໄດ້ຈົດທະບຽນສັນຍາຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ທີ່ໄດ້ເຊັນແລ້ວ ຕາມລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ, ພ້ອມທັງເສຍຄ່າທຳນຽມການຈົດທະບຽນສັນຍາຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດັ່ງກ່າວ.

18. ມາດຕາ 53 ການຄຸ້ມຄອງສັນຍາ ວັກ 1 ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງແຕ່ງຕັ້ງຜູ້ຮັບຜິດຊອບໃນ ການຄຸ້ມຄອງສັນຍາ ເພື່ອຮັບປະກັນ ທາງດ້ານປະລິມານ, ຄຸນນະພາບ ແລະ ເວລາ ຂອງການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການ ສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ, ຊຶ່ງປະກອບ ມີ ດັ່ງນີ້:

18.1. ຄະນະຮັບຜິດຊອບຄຸ້ມຄອງສັນຍາ

ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ອາດແຕ່ງຕັ້ງຄະນະຮັບຜິດຊອບຄຸ້ມຄອງສັນຍາ ຂຶ້ນຕ່າງຫາກ ຫຼື ຈະ ເອົາຄະນະການປະມຸນ ຫຼື ຄະນະກຳມະການກວດກາ ແລະ ຍັງຢືນທີ່ໄດ້ຮັບການແຕ່ງຕັ້ງມາແລ້ວ ເປັນຄະນະກຳມະການ ຄຸ້ມຄອງສັນຍາເລີຍ, ຊຶ່ງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງໄດ້ເຂົ້າຮ່ວມ ແລະ ຕ້ອງກະກຽມຂັ້ນຕອນໃນການຄຸ້ມຄອງ ສັນຍາ ໂດຍມີການສະໜອງເຄື່ອງມື, ວັດຖຸປະກອນທີ່ຈຳເປັນ ແລະ ຊັບພະຍາກອນມະນຸດ ເພື່ອການຄຸ້ມຄອງສັນຍາໃຫ້ ມີປະສິດທິພາບ ແລະ ປະສິດທິຜົນ.

18.2. ຄະນະຮັບຜິດຊອບຄຸ້ມຄອງສັນຍາມີ ໜ້າທີ່ ດັ່ງນີ້:

18.2.1. ກຳນົດຂັ້ນຕອນໃນການຮັບເອົາ ແລະ ການກວດກາ ວຽກງານ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການ ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ເພື່ອເພີ່ມໃສ່ໃນປຶ້ມຄູ່ມືການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ;

18.2.2. ກວດກາ ແລະ ຍັງຢືນ ກ່ຽວກັບຂັ້ນຕອນການປະຕິບັດວຽກງານ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນສັນຍາ. ໃນ ກໍລະນີການກວດກາດັ່ງກ່າວ ຫາກພົບເຫັນບັນຫາທີ່ບໍ່ຖືກຕ້ອງຕາມການກຳນົດໄວ້ໃນສັນຍາ ຕ້ອງລາຍງານຫາເຈົ້າຂອງ ໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ເພື່ອດຳເນີນການແກ້ໄຂບັນຫາດັ່ງກ່າວ;

18.2.3. ຄຸ້ມຄອງ ແລະ ຊອກຫາວິທີແກ້ໄຂບັນຫາສຳລັບຂໍ້ຂັດແຍ່ງທີ່ໄດ້ເກີດຂຶ້ນ ອີງຕາມສັນຍາ, ຊຶ່ງລວມມີ ການນຳໃຊ້ມາດຕະການທີ່ໄດ້ຕົກລົງເຫັນດີ ສຳລັບການລະເມີດສັນຍາ;

18.2.4. ບັນທຶກ, ຮັກສາເອກະສານ ແລະ ລາຍງານ ກ່ຽວກັບການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດສັນຍາ;

18.2.5. ປະຕິບັດໜ້າທີ່ອື່ນຕາມກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

18.3. ການສຳເລັດການປະຕິບັດສັນຍາ

ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດສັນຍາຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ສຳເລັດຢ່າງສົມບູນ ເມື່ອທັງສອງຝ່າຍໄດ້ປະຕິບັດຕາມເງື່ອນໄຂຂອງ ສັນຍາຢ່າງຄົບຖ້ວນ ແລະ ຄົບຕາມກຳນົດເວລາການຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາ ແລະ ການຄ້າປະກັນຫຼັງການຈັດຊື້-ຈັດ ຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ. ສັນຍາ, ເອກະສານ ແລະ ຂໍ້ມູນກ່ຽວກັບການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ຕ້ອງຮັກສາໄວ້ຢ່າງ ໜ້ອຍ 10 ປີ.

19. ມາດຕາ 86 ມາດຕະການປັບໃໝ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງທີ່ລະເມີດ ກົດໝາຍວ່າດ້ວຍການຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງດ້ວຍທຶນຂອງລັດ ແລະ ຄຳແນະນຳສະບັບນີ້ ຈະຖືກປັບໃໝ ດັ່ງນີ້:

19.1. ໃນກໍລະນີ ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຫາກນຳໃຊ້ການຄ້າປະກັນດ້ວຍໜັງສືຄ້າປະກັນດ້ວຍກຽດ (Bid-Securing Declaration) ແຕ່ຜູ້ຊະນະການປະມຸນນັ້ນ ຖອນຕົວ ຫຼື ປ່ຽນແປງການປະມຸນ ໃນໄລຍະເວລາທີ່ການປະມຸນ ມີຜົນໃຊ້ໄດ້ ຫຼື ປະຕິເສດການເຊັນສັນຍາ ຫຼື ບໍ່ປະກອບເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາຕາມເວລາທີ່ກຳນົດໄວ້, ຜູ້ຊະນະການປະມຸນ ຕ້ອງຈ່າຍຄ່າປັບໃໝໃຫ້ເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຫຼື ຜູ້ຈັດຊື້-ຈັດຈ້າງ ໃນມູນຄ່າ ສອງສ່ວນຮ້ອຍ (2%) ຂອງມູນຄ່າທີ່ສະເໜີປະມຸນ.

19.2. ກໍລະນີທີ່ ຜູ້ຮັບເໝົາ ຫຼື ຜູ້ສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ບໍລິການວຽກງານ ແລະ ບໍລິການທີ່ປຶກສາ ຫາກ ຂາຍ, ມອບ ຫຼື ໂອນ ໂຄງການໃຫ້ຜູ້ອື່ນ ພາຍຫຼັງທີ່ເຊັນສັນຍາແລ້ວ ຈະຖືກປັບໃໝ ສິບສ່ວນຮ້ອຍ (10%) ຂອງມູນຄ່າສັນຍາ ແລະ ບໍ່ສົ່ງຄືນເງິນຄ້າປະກັນການປະຕິບັດສັນຍາ.

19.3. ໃນກໍລະນີ ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດວຽກ ການກໍ່ສ້າງ ແລະ/ຫຼື ການສ້ອມແປງ, ການສະໜອງສິນຄ້າ ແລະ/ຫຼື ການບໍລິການວຽກງານ ແລະ ການບໍລິການທີ່ປຶກສາ ຫາກບໍ່ຖືກຕ້ອງຕາມ ຄຸນນະພາບ, ມາດຕະຖານເຕັກນິກ ແລະ ເຕັກນິກວິຊາການ ຈະຖືກປັບໃໝ 2 ເທົ່າຂອງມູນຄ່າເສຍຫາຍພາຍຫຼັງມີການປະເມີນແລ້ວ.

III. ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ ແລະ ຜົນສັກສິດ

ມອບໃຫ້ກົມງົບປະມານແຫ່ງລັດ, ກະຊວງການເງິນ ເປັນໃຈກາງປະສານສົມທົບກັບພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ແລະ ອົງການປົກຄອງທ້ອງຖິ່ນ ຈັດຕັ້ງໂຄສະນາ, ເຜີຍແຜ່, ແນະນຳ ແລະ ປະຕິບັດຄຳແນະນຳສະບັບນີ້ໃຫ້ໄດ້ຮັບຜົນດີ.

ບັນດາ ກະຊວງ, ອົງການ ແລະ ອົງການປົກຄອງທ້ອງຖິ່ນ, ລັດວິສາຫະກິດ, ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ຈົ່ງຮັບຮູ້, ເຂົ້າໃຈ ແລະ ຈັດຕັ້ງປະຕິບັດຄຳແນະນຳສະບັບນີ້ ຢ່າງເຂັ້ມງວດ.

ຜ່ານການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດຄຳແນະນຳ ສະບັບນີ້ ຖ້າມີຄວາມຫຍຸ້ງຍາກ ໃຫ້ລາຍງານກະຊວງການເງິນ ເພື່ອຊີ້ນຳ, ປັບປຸງ ແລະ ແກ້ໄຂໃຫ້ທັນເວລາ.

ຄຳແນະນຳສະບັບນີ້ ມີຜົນສັກສິດ ນັບແຕ່ວັນລົງລາຍເຊັນ ແລະ ພາຍຫຼັງທີ່ໄດ້ລົງໃນຈົດໝາຍເຫດທາງລັດຖະການ ສິບຫ້າ ວັນ.

ຮອງນາຍົກລັດຖະມົນຕີ,

ລັດຖະມົນຕີກະຊວງການເງິນ



ສົມດີ ດວງດີ